

## МЕТОДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОЦЕНКИ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

**Шадина Д.Ю., студентка 3 курса,  
учетно-финансового факультета.  
Научный руководитель – Кулиш Н.В.,  
кандидат экономических наук, доцент  
ФГБОУ ВО Ставропольский ГАУ**

**Ключевые слова:** *дебиторская задолженность, дебитор, обязательства, финансовое состояние, оценка*

*В работе рассмотрены методические аспекты оценки дебиторской задолженности, какой она бывает и методы ее уменьшения на предприятиях.*

В современных условиях между разными фирмами, организациями постоянно возникают экономические отношения, одни являются поставщиками каких-либо товаров, услуг, сырья, другие – покупателями. Процедуру расчёта рыночной стоимости обязательств организаций-дебиторов называют оценкой дебиторской задолженности организации. При её проведении необходимо учитывать сроки появления, формирования и погашения долгов.

Указанный процесс является необходимым по целому ряду факторов. Обязательство за продукт и предоставленные услуги зачастую является фактором разорения компании. Оборотные активы в экономическом субъекте образуются за счет собственных и заемных средств, такого рода своеобразный круговорот происходит в любом предприятии. Доходы становятся сырьем, которое, в свою очередь, становится готовым продуктом. Такого рода товар в дальнейшем реализуется за наличные и безналичные ресурсы.

Такая процедура, как оценка дебиторской задолженности, помогает определить не только показатели платежеспособности организации, но и другие факторы, которые оказывают влияние на динамику ее развития. С помощью такой процедуры можно оценить тенденции финансового состояния предприятия в будущем.

Обычно различают дебиторскую задолженность двух видов:

- отсроченная – срок оплаты долга такого вида ещё не подошёл;
- просроченная – время на погашение обязательств истекло.

Результатом оценки может послужить «Отчёт об определении рыночной стоимости задолженности», который отражает её стоимость на момент проведения процедуры. Этот документ в дальнейшем поможет подтвердить существование и действительную стоимость дебиторской задолженности в судебных или иных официальных органах.

Существует несколько методов оценки дебиторской задолженности:

- доходный – расчёт стоимости актива на основании определения ожидаемого дохода;
- затратный – оценка в этом случае опирается на исчисление денежных средств, которые необходимо вложить в восстановление или замену актива. К дебиторской задолженности этот подход применяется с использованием коэффициента дисконтирования. Он высчитывается в зависимости от основных характеристик конкретного обязательства: сроков, наличия просроченной оплаты, финансового состояния организации-дебитора;
- сравнительный – основан на сопоставлении стоимостей конкретной дебиторской задолженности с аналогичными объектами, в отношении которых уже имеется информация о ценах на рынке.

При оценке дебиторской задолженности учитываются наиболее существенные факторы:

- наличие обеспечения по соответствующим обязательствам;
- наличие требований организации-дебитора, касающихся количества и качества поставленной продукции;
- финансовое состояние дебитора.

В мировой практике рыночных отношений погашение долговых обязательств перед кредиторами является безусловным и требующим немедленного исполнения. В противном случае деловая репутация дебитора резко упадет и упущенная в результате этого выгода окажется намного больше любой величины непогашенных долгов. Для осуществления контроля и планирования дебиторской задолженности должна быть налажена работа по получению следующей информации:

- данные о выставленных дебиторам счетов, которые не оплачены на настоящий момент;
- время просрочки платежа по каждому из счетов;
- размер безнадежной и сомнительной дебиторской задолженности, оцененной на основании установленных внутрифирменных нормативов;

Снижение риска несвоевременного возврата денежных средств и возникновения убытков может быть достигнуто путем заключения договора страхования дебиторской задолженности, который позволит

страховать риски убытков от несвоевременного возврата денежных средств покупателем или в связи с его банкротством.

Таким образом, с целью управления дебиторской задолженностью в организации целесообразно разработать политику управления дебиторской задолженностью, выполнение положений которой позволит избежать организации убытков, связанных со списанием безнадежной к взысканию дебиторской задолженности, повысить эффективность расчетов с покупателями.

### **Библиографический список:**

1. Кравчук, Д.И. Проблемы и пути решения управления дебиторской задолженностью на предприятии / Д.И. Кравчук, В. И. Кравчук // Молодой ученый. – 2015. – № 2. – С. 272 – 274.

2. Белоножкова, Е.Ю. Управление дебиторской задолженностью / Е.Ю. Белоножкова, А.А. Игнатенко // Материалы международной научной конференции «Проблемы современной экономики». – Челябинск: Два комсомольца, 2011. – С. 88 – 90.

3. Мурикова, А.Р. Управление дебиторской задолженностью как элемент эффективной финансовой политики организации / А. Р. Мурикова, Э. Р. Гимранова // Молодой ученый. – 2012. – № 5. – С. 181 – 183.

### **ASSESSMENT ACCOUNTS DEBT**

**Shadina D.Yu., Kulish N.V.**

**Key words:** *accounts debt, the debtor, obligations, financial condition, assessment.*

*The paper discusses the methodological aspects of the evaluation of receivables and methods of its reduction at the enterprises.*

УДК 331.1

### **ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ – ОСНОВНОЕ БОГАТСТВО СТРАНЫ**

**Шадыева Л.А., магистрант 2 курса экономического факультета  
Научный руководитель – Смирнова Е.А.,  
кандидат экономических наук, доцент  
ФГБОУ ВО Ульяновская ГСХА**