

УДК 338.314

ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОА «ВЕСНА»

Фефилова О.С., магистрант, тел. 8(982) 390-49-65, olga.fefilova1@yandex.ru
Научный руководитель – к.э.н., доц. Байбакова Т.В.
ФБГОУ ВО ВятГУ, Киров, Россия

Ключевые слова: финансовая деятельность, экономическая оценка, финансовые результаты, ликвидность, платежеспособность, рентабельность продаж.

В статье происходит анализ финансово-хозяйственной деятельности. Он является необходимым элементом в процессе деятельности предприятия, поскольку при данном анализе выявляются слабые и сильные стороны процесса, с помощью которого разрабатывается дальнейшая стратегия и прогнозирование предприятия. Был проведен анализ показателей основных, оборотных средств и финансовых результатов предприятия.

Введение. Оценка финансово-хозяйственной деятельности играет важную роль в повышении экономической эффективности деятельности предприятия, в её управлении, в укреплении её финансового состояния. Он представляет собой экономическую науку, которая изучает экономику организаций, их деятельность с точки зрения оценки их работы по выполнению бизнес-планов, оценки их имущественно-финансового состояния и с целью выявления неиспользованных резервов повышения эффективности деятельности организаций.

Фабрика игрушек «Весна» начинает свою историю с 26 июня 1942 года с даты основания артели «Игрушка». Сегодня «Весна» один из лидеров в производстве кукол в России, ежегодно фабрика выпускает свыше миллиона кукол. Ассортимент, предлагаемых в настоящее время, составляет свыше 1200 наименований. Система менеджмента качества предприятия сертифицирована на соответствие требованиям Международного стандарта ISO 9001. Сочетая традиции и современные технологии, предприятие производит игрушки, передающие национальный колорит и культуру.

Цель работы – определение финансово-хозяйственной деятельности с выявлением сильных и слабых сторон ОА «Весна».

Материалы и методика исследований. Для выявления сильных и слабых сторон деятельности АО «Весна» необходимо провести анализ показателей основных, оборотных средств и финансовых результатов предприятия (табл.1).

За период с 2013 по 2017 года фондоотдача увеличилась всего на 4% и в 2017 году составила 3533,32 руб. Это обусловлено тем, что размер денежной выручки увеличивается более быстрыми темпами, чем среднегодовая стоимость основных производственных фондов. Показатель фондоемкости уменьшился

Таблица 1 – Показатели оснащенности и эффективности использования основных средств

Показатели	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. в % к 2013 г.
Фондовооруженность 1 работника, тыс. руб.	285,57	320,44	321,25	318,39	374,85	131,26
Фондоотдача, руб.	3392,38	3249,8	4134,79	5199,97	3533,32	104,15
Фондоёмкость, руб.	294,78	308,56	241,85	192,31	283,02	96,01
Рентабельность основных средств, %	88,23	122,21	147,47	138,85	101,79	x

Таблица 2 – Показатели экономической эффективности использования оборотных средств

Показатели	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. в % к 2013 г.
Материалоотдача, руб.	0,91	0,74	0,78	0,89	0,61	67,03
Материалоемкость, руб.	1,1	1,35	1,28	1,12	1,65	150,00
Коэффициент оборачиваемости оборотных средств	0,83	0,73	0,7	0,81	0,58	69,88
Рентабельность оборотных средств, %	21,56	24,97	25,02	21,71	16,58	x

до 283,02 руб. Чем меньше показатель фондоемкости, тем лучше используется оборудование предприятия. Одновременно происходит повышение фондовооруженности. В 2017 году на одного работника приходилось 374,85 тыс.руб. основных производственных фондов. Уровень рентабельности основных средств, по сравнению с 2013 годом, увеличился на 13,56%, что свидетельствует об эффективном использовании основных средств на предприятии (табл 2).

За период с 2013 по 2017 года на предприятии происходит изменение материалоотдачи. До 2016 года материалоотдача увеличивается, т.е. предприятие каждый год тратит меньше оборотных средств для создания одного рубля реализованной продукции. Но к 2017 году данный показатель уменьшился на 0,28 и составил 0,61. Материалоемкость уменьшается до 2016 года. Это говорит о том, что с уменьшением оборотных средств, увеличивается денежная выручка. А в 2017 году она увеличилась на 0,53 и составила 1,65. Коэффициент оборачиваемости оборотных средств с 2015 года уменьшается.

Таблица 3 – Финансовые результаты деятельности предприятия

Показатели	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. в % к 2013 г.
Выручка от продаж, тыс. руб.	519248	520678	689387	961925	757604	145,90
Себестоимость продаж, тыс.руб.	329618	347776	434800	567026	457097	138,67
Прибыль от продаж, тыс. руб.	108589	91474	156244	248006	172501	158,86
Прибыль до налогообложения, тыс.руб.	135045	195805	245877	256850	218258	161,62
Чистая прибыль, тыс.руб.	107522	156719	196118	204998	174006	161,83
Рентабельность затрат, %	32,62	45,06	45,11	36,15	38,07	x
Рентабельность продаж, %	20,91	17,57	22,66	25,78	22,77	x

За период с 2013 по 2017 года выручка от продаж предприятия значительно увеличивается до 2016 года с 519248 тыс.руб. до 961925 тыс.руб. А в 2017 году она уменьшилась на 204321 тыс.руб. и составила 757604 тыс.руб. Это могло произойти в связи с падением спроса на продукцию. Чистая прибыль увеличилась на 66484 тыс.руб. и с 2017 году составила 174006 тыс.руб. Рентабельность продаж так же увеличивается, значит доход предприятия также увеличивается. Рентабельность затрат также имеет тенденцию к увеличению. Данные показатель увеличился с 32,62% до 38,075. Это говорит о том, что предприятие получается все больше прибыли с каждого рубля, затраченного на производство и реализацию продукции.

Закключение. В результате проведенных исследований можно сказать, что в финансовом плане предприятие несет небольшие потери. Но это не сильно сказывается финансовой устойчивости, Предприятие является рентабельным. Изменение в худшую сторону таких показателей как фондоемкость, материалоотдача, материалооёмкость и т.п. может происходить в связи с изношенностью оборудования, уменьшением спроса на продукцию. Для улучшения ситуации можно предложить провести замену оборудования на более новую, а также изменить ассортимент продукции.

Библиографический список:

1. Бережная Е.В. Резервы повышения эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятия [Электронный ресурс]: статья / Бережная

- Е.В. – УДК 657:658 – 2014 г.;
2. Бизнес не по-детски: почему фабрика «Весна» способствует развитию конкурентов в кировском кластере [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.razvitie43.ru>;
 3. Гуживнина Н.С. Роль управления финансового состояния в управлении предприятием [Электронный ресурс]: статья / Н.С. Гуживнина – УДК 657,622 – 2011 г.;
 4. Сулейманова Д.А. Комплексная оценка и анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия [Электронный ресурс]: статья / Сулейманова Д.А. – УДК 657(075.8) – 2010 г.;
 5. Хмельницкая О.Н. Характеристика подходов к содержанию комплексного экономического анализа финансовых результатов хозяйственной деятельности [Электронный ресурс]: статья / Хмельницкая О.Н. – УДК 657:658 – 2014 г.

THE FINANCIAL AND ECONOMIC ACTIVITIES OA “SPRING»

Fefilova O.S.

Key words: *financial activity, economic evaluation, financial results, liquidity, solvency, profitability of sales.*

The article analyzes the financial and economic activities. It is a necessary element in the process of enterprise activity, as this analysis reveals the weaknesses and strengths of the process by which further strategies and forecasting of the enterprise are developed. The analysis of indicators of fixed assets, working capital and financial results of the enterprise was carried out.