

ПРОБЛЕМЫ ИНВЕСТИРОВАНИЯ ПЕРЕРАБОТКИ ПРОДУКЦИИ НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

О. Р. Сафиуллов, ст. преподаватель
М.А. Соргина

В период становления рыночных отношений в агропромышленном комплексе России значительная роль отводится развитию малых предприятий по переработке сельскохозяйственной продукции. Организация первичной переработки сырья в местах производства, несомненно, потребует затрат на приобретение и монтаж оборудования по переработке молока, а также на реконструкцию (строительство) помещения, налаживание коммуникаций.

В настоящее время любые капитальные вложения в сельское хозяйство и в АПК в целом - сложная задача, с которой предприятие не всегда может справиться самостоятельно.

Технологическое оборудование необходимо выбирать с учетом запланированного ассортимента и ориентировочных объемов готовой продукции. Последние устанавливаются на основе потребности рынка и реальных возможностей в получении инвестиций для этих целей на данном этапе. Кроме того, при выборе оборудования одним из основных условий является объем сырьевого потока. Необходимо выявить источники собственного сырья, а недостающее количество продукции для полной загрузки мощностей перерабатывающего комплекса предусматривается обеспечить за счет давальческого и приобретаемого сырья.

Возможен вариант, когда два или более сельскохозяйственных предприятий на основе долевого участия совместно будут инвестировать создание перерабатывающего предприятия. В этом случае необходимо учитывать весь объем сырья, который будет поступать от каждого хозяйства. Распределение дохода происходит пропорционально долевого участию.

Как показывает практика, возможны три модели формирования и реализации инвестиционных проектов: автономная, коалиционная и государственного партнерства.

При автономной модели весь комплекс мер осуществляют непосредственно сами предприятия - соискатели. Возможно привлечение других юридических лиц, но только как технических исполнителей определенных услуг (сбор и обработка информации, подготовка и оформление документации, включая составление бизнес - плана проектов).

Коалиционная модель предполагает привлечение партнера - юридического лица, осуществляющего ряд мер по реализации инвестиционного проекта. В зависимости от объема распределяемых функций возможны три направления этой модели: с использованием договоров поручения (комиссии), равноправного партнерства, с переходом в статус "сателлита". В первом случае предприятие - соискатель заключает договор с инвестиционной организацией (банком, финансовой компанией, инвестиционным фондом) на выполнение определенных функций (распределение ценных бумаг, получение кредитов по межбанковским каналам, поиск и оформление отношений со стратегическим инвестором). Ответственность за успех самого решения, заложенного в инвестиционном проекте, такой партнер на себя в данном случае не принимает.

В случае равноправного партнерства заключаются кредитные договоры, лизинговые соглашения, договора купли-продажи акций, других ценных бумаг, о предоставлении гарантий. Распределение рисков происходит пропорционально доле каждого партнера в суммарной величине всего капитала, функционирующего в том или ином проекте. Предприятие-соискатель отвечает по имеющимся у него долгам только перед своим партнером, который в свою очередь отвечает за долги перед третьими лицами.

Вариант перехода в статус "сателлита" предполагает передачу предприятием-соискателем значительной части управленческих полномочий стратегическому инвестору, включая функции по составлению инвестиционных предложений, сбыту продукции, формированию программы развития. Весь объем обязательств перед третьими лицами возлагается также на стратегического инвестора. Предприятие - "сателлит" осуществляет анализ результатов своей производственно-сбытовой деятельности, подготовку технических решений по повышению эффективности производства и сбыта продукции.

Модель государственного участия является вспомогательной. Предприятию, чтобы получить инвестиции из федерального бюджета, потребуется в соответствии с утвержденными 31 марта 1994 г. Минэкономики РФ "Методическими рекомендациями по оценке эффективности инвестиционных проектов и их отбору для финансирования" иметь удовлетворительное финансовое состояние, собрав 80 % необходимых для реализации проекта средств за счет собственных и привлеченных источников.

Весьма перспективным может быть вариант модели государственного участия, когда органы власти субъектов Федерации представляют свои гарантии под облигации займов, выпущенные предприятиями. В этом случае вполне реальна смешанная модель формирования и реализа-

ции инвестиционных предложений без участия финансовых посредников или стратегических инвесторов.

На практике в большинстве случаев инвестиционный процесс развивается по “коалиционной” модели в вариантах перехода в статус “сателлита” и “равноправного партнера”.

Рост инвестиций в агропромышленную сферу сдерживается высоким уровнем налогообложения доходов и инфляцией, вынужденным перераспределением прибыли на текущее потребление, снижением инвестиционной роли амортизационных отчислений, отсутствием необходимого финансового обращения (неплатежи) и рядом других негативных процессов экономики переходного периода.

Бюджетная поддержка АПК, разумеется, является лишь частью политики в агропромышленной сфере. В целом она определяется и условиями привлечения в эту сферу средств российских коммерческих банков, различного рода инвестиционных фондов, международных финансовых структур, иностранных банков и фирм. Но проблема заключается в том, что государство не смогло использовать меры бюджетной поддержки для того, чтобы сделать агропромышленное производство привлекательным для потенциальных негосударственных инвесторов.

Реальное экономическое положение сельских товаропроизводителей не позволяло считать их кредитоспособными, степень риска как долгосрочных, так и краткосрочных вложений слишком велика, политическое положение в стране не достаточно стабильно, способность государственных структур пойти на риск и дать потенциальным инвесторам необходимые гарантии слишком низка - все это делает агропромышленное производство сферой, по существу, закрытой для внешних инвестиций и плохо проницаемой для отечественных банков и других финансовых структур.

Выход из сложившейся ситуации заключается в решении трех основных проблем, находящихся в диалектической взаимосвязи:

- увеличение объемов бюджетной поддержки развития инвестиционных процессов в аграрном секторе с доведением уровня финансирования АПК до 8-10 % расходной части бюджета;
- создание привлекательных условий для инвестирования АПК негосударственными отечественными и зарубежными структурами;
- формирование адекватной условиям рыночной экономики банковской системы, ориентированной на удовлетворение интересов сельских товаропроизводителей и обеспечивающей широкий спектр операций и услуг.

Инвестиционная политика в период рыночных реформ в России должны основываться на:

- сочетании последовательной децентрализации инвестиционного процесса, прежде всего за счет повышения доходности сельскохозяйственных товаропроизводителей и усиления роли их собственных вложений, и государственного финансирования развития агропромышленного комплекса;
- концентрации государственных ресурсов на приоритетных направлениях развития агропромышленного производства, поддержке наиболее эффективных производств и ресурсосберегающих технологий;
- усилении социальной ориентации государственной поддержки на федеральном и региональном уровнях, необходимости преодоления необходимых демографических процессов на селе; осуществлении эффективных мер по охране окружающей Среды.

В соответствии с федеральной целевой программой стабилизации и развития агропромышленного производства предусматриваются следующие источники финансирования инвестиций:

- средства производителей (прибыль и амортизация), которые в обязательном порядке должны учитываться при рассмотрении бюджетных заявок предприятий;
- бюджетные средства. Усиливается контроль за расходованием инвестиционных ресурсов. Для этого средства на оплату выполненных работ выделяются регионам с указанием объемов средств для финансирования конкретной стройки, внесенной в перечень. Предусматривается предоставлять агропромышленному комплексу государственные централизованные капитальные вложения на условиях увеличения доли федеральной собственности;
- инвестиционный кредит с отбором финансируемых проектов на конкурсной основе. Устанавливается, что срок окупаемости проектов, осуществляемых за счет инвестиций, размещаемых на конкурсной основе, для предприятий пищевой и перерабатывающей промышленности не превышает трех лет и для производственных объектов сельского хозяйства - пяти лет, а средства федерального бюджета предоставляются на срок не более 48 месяцев;
- долгосрочные кредиты коммерческих банков под залог недвижимости и земли; предусматривается проведение ряда экспериментов по ипотечному кредитованию;
- средства предприятий других отраслей, частных и иностранных инвесторов;

- лизинговый фонд, в который поступают возвращаемые суммы лизингового кредита с учетом индексирования и дополнительных бюджетных средств на возвратной основе.

Среди приоритетных направлений инвестиций в сельское хозяйство, среди прочего отмечается и такое, как развитие перерабатывающих предприятий в сельском хозяйстве.

Строительство предприятий малой мощности при условии их экономической целесообразности должно осуществляться за счет частных инвестиций, средств местных бюджетов, привлеченных средств и частично за счет средств федерального бюджета на возвратной основе с обязательным размещением этих средств на конкурсной основе.

На содействие выполнению программ инвестирования в АПК, среди которых не последнее место занимает развитие предприятий по переработке сельскохозяйственной продукции в сфере мясной и молочной промышленности, направляется экономическое и научно-техническое сотрудничество с иностранными государствами. Государство будет создавать благоприятные экономические условия для иностранных инвесторов, вкладывающих средства в развитие агропромышленного комплекса.

Для реализации инвестиционных проектов потребуется определенная организационная работа.

Во-первых, как указывало большинство опрошенных представителей банковской сферы, одна из главных причин их невысокой активности в инвестиционном процессе - это отсутствие бизнес-планов инвестиционных проектов, содержащих технологические инновации, способные резко снизить издержки производства.

Во-вторых, необходимо создание сети исполнителей услуг (консалтинговых, инжиниринговых учреждений), рациональное их формирование на базе сети экономических и отраслевых институтов, расширение научных исследований в этом направлении.

В-третьих, необходима определенная инициатива органов исполнительной власти в центре и на местах, следует оздоровить налоговое законодательство.

В-четвертых, потребуются формирование инфраструктуры рынка инвестиций, поддержка государством инвестиционных фондов, компаний, бирж, ярмарок, брокерских контор и т. п.

В государственной целевой программе стабилизации и развития агропромышленного производства в Российской Федерации на 1996-2000гг. особое внимание уделено созданию механизма кредитования сельского хозяйства. Планируется образовать специальный фонд кредитования организаций агропромышленного комплекса на льготных условиях с взиманием с них не более 25 % учетной ставки Центробанка Рос-

сийской Федерации. Кроме того, предусматривается исключить из общего банковского законодательного регулирования учреждения мелкого сельскохозяйственного кредита, основанные на кооперативных принципах, и предоставлять таким предприятиям разовые долгосрочные кредиты. Учредителями кредитных предприятий могут выступать сельскохозяйственные товаропроизводители, перерабатывающие предприятия, сюда могут привлекаться свободные средства других юридических лиц и населения. Эти структуры в отличие от коммерческих банков не должны ориентировать свою деятельность на максимизацию прибыли. Следовательно, появилась бы возможность удешевить кредиты, создать конкуренцию коммерческим банкам. Такого рода кредитные кооперативы могут стать в перспективе эффективным средством распределения государственных кредитов.

На данном этапе как никогда раньше возрастает роль негосударственных и небанковских структур в осуществлении поддержки малого предпринимательства. В частности, для нынешнего этапа развития АПК Ульяновской области в качестве одной из перспективных форм может выступать кредитная кооперация. Потребность в такой форме аккумуляции денежных ресурсов растет по мере увеличения численности мелко-товарных хозяйств.

Создание кредитных организаций целесообразно осуществлять по двум организационно-правовым направлениям:

- во-первых, это могут быть сельскохозяйственные потребительские кредитные кооперативы, действующие на основе Федерального закона “О сельскохозяйственной кооперации”;
- во-вторых, кредитные кооперативы и союзы, действующие на основе Федерального закона “О потребительской кооперации в Российской Федерации”.

Развитие кредитной кооперации позволяет, с одной стороны, аккумулировать все свободные финансовые ресурсы региона, рассредоточенные по мелким собственникам, с другой - рационально использовать эти ресурсы через малое предпринимательство, рассматривать их в качестве одного из финансовых источников развития своих территорий. К этой работе необходимо привлечь местные администрации и органы самоуправления.

Добровольность членства, взаимная заинтересованность и ответственность обуславливают установление в кредитном кооперативе приемлемых для его членов ставок процента за сбережение денег и предоставление займа. В свою очередь это повышает доступ к заемным средствам, своевременное получение которых способствует продуктивной и приносящей доход основной деятельности участников кооператива.

Таким образом, для повышения эффективности кредитования товаропроизводителей региона необходимо:

- создать систему кредитной кооперации;
- разработать систему долгосрочного ипотечного кредита под залог основных фондов и другой недвижимости;
- организовать по принципу продуктовых подкомплексов (молоко) промышленно-финансовые группы на основе кооперативных банков;
- развить систему краткосрочного кредитования под залог продукции.

Литература

1. Ишмуратов М. М. Регулирование регионального рынка молока и молочной продукции. - М.: АгриПресс, 1999 - 129 с.

2. Кузнецов В. В. О разработке и реализации инвестиционных проектов в мясо-молочной промышленности // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. - 1998. - №7. - С. 7-9.

3. Лишанский М. Л., Маслово И. Б. Краткосрочное кредитование хозяйствующих субъектов АПК // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. - 1998. - № 10. - С. 46-50.

УДК 636.22

ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОСТИ ОТРАСЛИ МОЛОЧНОГО СКОТОВОДСТВА

Е.М.Болтунова, ассистент

Молочное скотоводство в экономике сельского хозяйства занимает ведущее место. В первую очередь это объясняется тем, что оно снабжает население ценными продуктами питания, которые в свою очередь потребляются населением в большом количестве. На долю молочного животноводства приходится более 40% стоимости товарной продукции, 72% расхода всех кормов и 64% издержек производства.

Но приходится констатировать, что молочное скотоводство области, как и всей страны, разрушается быстрыми темпами. Так, в 1999 году поголовье крупного рогатого скота составляло 45% стада, имевшегося в области в 1990 году, в том числе коров – 65% (таблица).