

УДК 902

## ИЗДЕРЖКИ ПРЕДПРИЯТИЯ И НАПРАВЛЕНИЯ ИХ МИНИМИЗАЦИИ

*А.Е. Яшин студент 2 курса экономического факультета  
Научный руководитель – ст. преподаватель В.И. Маминов*

Работа любого производства связана с издержками. Это затраты на покупку определенной категории экономических ресурсов и оплата услуг.

В экономической теории рассматриваются различные подходы к понятию сущности издержек.

Так, во второй половине 19-го столетия немецкий экономист Карл Маркс в своем всемирно известном научном труде «Капитал» определил под категорией «издержки» затраты постоянного и переменного капитала на производство продукции.

Под постоянным капиталом имелись в виду затраты на покупку средств производства.

Под «переменным капиталом» имелись в виду затраты на покупку «живого» товара – рабочую силу.

Маркс писал, что снижение издержек на производство происходит прежде всего за счет уменьшения размера оплаты труда или переменного капитала.

Таким образом, объясняется сущность эксплуатации наемного труда.

Согласно марксизму, капиталистическое общество является непримиримо враждебным, поэтому марксисты заявили о своем курсе на социальную революцию. Исследовав буржуазный строй, Маркс и Энгельс определили, что основой растущей эксплуатации наемного труда является частная собственность. Согласно марксизму, прибыль является следствием безвозмездного присвоения капиталистам результатов труда наемных работников.

Французский экономист Жан Батист Сей (1767-1832гг.) определяет доход капиталиста как вознаграждение за его руководство.

Теоретической базой торгового капитализма послужил меркантилизм. Среди первых классиков политической экономии были французские экономисты: Пьер Буагильбер (1646-1714гг.), Франсуа Кенэ (1694-1774гг.). В истории они известны как физиократы.

В отличие от меркантилистов Кенэ источником богатства общества считал производство, а не обращение.

Такую же точку зрения поддерживал шотландский экономист Адам Смит (1723-1790гг) и английский экономист Давид Рикарду (1772-1823гг).

Издержки производства – это совокупность затрат живого труда и материальных средств на изготовлении продукта.

Издержки обращения – подразделяются на чистые и дополнительные.

Чистые издержки возникают при купле-продаже и не увеличивают стоимость товара.

Дополнительные издержки связаны с продолжением процесса производства, в сферах обращения – это транспортировка товаров, их хранение, комплек-

тование и упаковка, которые увеличивают стоимость товара.

Изучением издержек производства занимались: немецкие экономисты Карл Маркс и Фридрих Энгельс. Они написали всемирно известный научный труд «Капитал».

Постоянные издержки не зависят от размеров производства (арендная плата за землю). Переменные издержки определяются количеством произведенной продукции (затраты на сырьё, материалы, топливные ресурсы).

В основу производства по новым технологиям должно быть заложено повышение экономической эффективности производства. Выделяют два направления увеличения доходности предприятия.

Первое – снижение издержек производства (себестоимости продукции), затрат на её производство.

Второе направление – изучение рынка спроса и предложения, осуществление эффективных связей с общественностью (новая наука Паблик Рилейшенс).

Трансакция (от латинского слова сделка) – это деловая операция.

Трансакционные издержки – это расходы на ведение рыночных операций, заключение и юридическое обеспечение сделок.

Если экономисты определяют условие получения дохода, то бухгалтера считают прибылью весь излишек общей выручки над издержками производства, которые мы называем бухгалтерской прибылью.

В настоящее время издержки предприятия подразделяются на бухгалтерские и экономические.

Категория понятия экономические издержки более широкая, так как этот вид издержек наряду с бухгалтерскими издержками включаются еще и вменённые издержки собственных ресурсов, используемых в данном производстве.

К внешним издержкам производства относятся: оплата наемного труда и стоимость поставок сырья и материалов.

К внутренним издержкам производства относятся: неполученные проценты на денежный капитал, неполученная рента за аренду помещения.

Экономические издержки в свою очередь подразделяют на издержки постоянные, переменные, общие; средние и предельные издержки. Постоянные издержки не зависят от размеров производства, т.к. они связаны с самим существованием предприятия и должны быть оплачены, даже если фирма ни чего не производит (арендная плата за землю и помещения, амортизационные отчисления по зданиям и оборудованию, содержание управленческого аппарата. Такие расходы называют накладными.

Переменные издержки зависят от количества произведенной продукции, потому что они складываются из затрат на сырьё, материалы, топливо и другие ресурсы производства.

Общие издержки представляют сумму постоянных и переменных затрат, то есть это совокупные (или валовые) издержки на производство определенного объема продукции.

Средние и предельные издержки – это затраты на единицу продукции. Они удобны для текущего контроля за эффективностью и доходностью производства. Средние издержки отражают динамику (снижения или роста) затрат по мере изменения объема производства: если средние издержки с увеличением объема продукции снижаются, значит, эффективность растет и наоборот...

Предельные издержки – это дополнительные затраты на производство каждой следующей единицы продукции сверх имеющегося объема. С помощью предельных издержек определяют границы прибыльного объема выпуска продукции. Для этого их сравнивают со средними издержками и рыночной ценой.

Пока величина предельных издержек (по мере расширения производства) остается меньше величины средних затрат, последние снижаются (эффективность производства растет). Как только предельные издержки превысят средние, последние начнут возрастать, а эффективность производства падать.

Для наибольшей эффективности производства необходимо оптимальное соотношение между наличными постоянными ресурсами и добавляемыми к ним переменными ресурсами.

Сопоставляя полученную предприятием прибыль с издержками (себестоимостью) или ценой продукции, определяют рентабельность производства, т. е. степень его доходности. Для этого рассчитывают норму прибыли - процентное отношение суммы прибыли к затратам или цене.