

ПРЕДПРОДАЖНАЯ ПОДГОТОВКА АВТОМОБИЛЕЙ В ООО «АВТОРАЙ» ОФИЦИАЛЬНОГО ДИЛЕРА LADA

**Сумбаев А.И., студент 3 курса инженерного факультета.
Научный руководитель – Прошкин Е.Н., к.т.н., доцент
ФГБОУ ВО Ульяновский ГАУ**

Ключевые слова: LADA, дилер, обслуживание.

Перед тем, как передать новый автомобиль покупателю в дилерском центре ООО «АвтоРай» LADA проводится его предпродажная подготовка. Она выполняется с целью обеспечения исправного состояния машины перед передачей его владельцу. Обнаруженные в процессе выполнения предпродажной подготовки неисправности и несоответствия дилер устраняет.

Введение. При выборе оборудования и оснастки рекомендуется пользоваться “Табелем технологического оборудования и оснастки для оснащения дилеров LADA”.

Цель работы. Предпродажная подготовка проводится для обеспечения исправного состояния автомобиля перед передачей его владельцу. Автомобиль подлежит продаже только после проведения полного комплекса работ по предпродажной подготовке, предусмотренных настоящей инструкцией.

Результаты исследований. Предпродажную подготовку автомобиля осуществляют по технологическим регламентам его изготовителя. Она обеспечивает предоставление покупателю технически исправного и готового к эксплуатации нового автомобиля. Проведение предпродажной подготовки обусловлено необходимостью расконсервации автомобиля, устранения недостатков, возникших при его доставке в магазин, хранении, а также необходимостью установки комплектующих изделий и дополнительных принадлежностей. Предпродажная подготовка является обязательным условием для обеспечения гарантий завода-изготовителя. О проведении предпродажной подготовки делается

отметка в сервисной книжке или заменяющем ее документе. Первое, что делают при предпродажной подготовке-проводят мойку автомобиля[1, 2, 3].

В процессе мойки автомобиля с внешней поверхности кузова удаляют грязь, пыль и временный защитный слой, проводят уборку салона, а при необходимости — чистку обивки, сидений и потолка. При выполнении операций по ТО проверяют герметичность привода тормозов, сцепления, систем охлаждения двигателя, отопления, смывателя стекол, целостность аккумуляторной батареи, уровень и плотность электролита в ней. Далее проводят проверку креплений и работу дверей, капота, крышки багажника, замков, стеклоподъемников, перемещение передних сидений, поворот и фиксацию их спинок, работу приборов электрооборудования снаружи и внутри кузова, стеклоочистителя, а также крепление колес и давление воздуха в шинах, натяжение ремня вентилятора, уровень масла в двигателе и агрегатах шасси, охлаждающей, омывающей и тормозной жидкостей, топлива в баке. При обнаружении неисправностей их устраняют (вплоть до замены бракованных деталей, узлов, агрегатов). На автомобиль устанавливают также комплектующие изделия: колпаки колес, наружное зеркало, щеткодержатели и щетки стеклоочистителя. Проверяют комплектность автомобиля, водительский инструмент, техническую документацию, ключи от замка зажигания и дверей.[4, 5, 6]. Делают отметку о выполнении предпродажной подготовки в документах на автомобиль и в компьютере дилерского центра. Помимо обязательного комплекса работ по предпродажной подготовке, в дилерском центре ООО «АвтоРай» LADA за оплату производят установку дополнительного оборудования: противоугонных средств, защитного поддона, резиновых брызговиков (фартуков) передних и задних крыльев, более усовершенствованных зеркал, противотуманных фар, сцепного устройства, защитных чехлов на сиденья[7,8]. Устанавливаемое дополнительное оборудование должно соответствовать требованиям ТИПА, изготовителей АТС и не нарушать работоспособность АТС. Качество автомобиля после выполнения предпродажной подготовки должно соответствовать требованиям технических условий завода-изготовителя, соответствующей нормативнотехнической документации и правил продажи населению

легковых автомобилей и мотоциклов с колясками, утвержденных в установленном порядке. Ответственность за качество работ несет предприятие, проводившее предпродажную подготовку[8,9]. Перед выдачей покупателю автомобиль проверяется на ходу. После чего проверяют номерные знаки кузова автомобиля, двигателя, шасси проводят сверку с данными, указанными в технической документации автомобиля и справке-счете установленной формы. Продавец выдаёт покупателю автомобиль и основной документ: справку-счет, которая служит основанием для регистрации автомобиля в ГАИ, где получают технический паспорт, а также передний и задний номерные знаки. После проведения работ по предпродажной подготовке оформляют документы: бланки предпродажного осмотра и контрольного листа передачи автомобиля покупателю.

Заключение. При проведении работ допускается применять аттестованное оборудование и инструмент, функционально аналогичные указанным в данной инструкции, применение которых обеспечивает требуемую производительность, безопасность и качество работ.

Библиографический список:

1. Прошкин Е.Н. Виды воздействий при техническом обслуживании машин / В.Е. Прошкин Д.М. Марьин. / В сборнике Аграрная наука и образование на современном этапе развития: опыт, проблемы и пути их решения. Материалы X Международной научно-практической конференции. Ульяновск, 2021. С.185-191.
2. Прошкин Е.Н. Система оценочных показателей процесса технического обслуживания машин /А.Л. Хохлов, О.М. Каняева, Г.М. Мирзоев/ В сборнике: Аграрная наука и образование на современном этапе развития: опыт, проблемы и пути их решения. Материалы XI Международной практической конференции. Ульяновск, 2021. С.175-184.
3. Glushchenko A., ON THE ISSUE OF THE INSTALLATION OF THE PURIFICATION DEGREE DEPENDENCE OF POLLUTED SPENT MINERAL OIL ON THE HYDROCYCLONE CONSTRUCTIVE AND GEOMETRICAL PARAMETERS /D.Molochnikov, A.Khokhlov, E.Proshkin, I.Gayaziev. В сборнике: BIO WEB OF CONFERENCES.

International Scientific-Practical Conference “Agriculture and Food Security: Technology, Innovation, Markets, Human Resources” (FIES 2019). EDP Sciences, 2020. С.00018.

4. Прошкин Е.Н. Взаимосвязь науки с производством /А.Л. Хохлов, И.Р. Салахутдинов, Д.М. Марьин, Г.М. Мирзоев/ В сборнике: Инновационные технологии в высшем образовании. Материалы Национальной научно-методической конференции профессорско-преподавательского состава. Ульяновск, 2020. С. 58-61.

5. Зайцева Н.А. Современные механизированные средства технического обслуживания машин. В сборнике: В мире научных открытий. Материалы V Международной студенческой научной конференции. Ульяновск 2021. С. 202-206.

6. Прошкина А.Е. научно-исследовательская подготовка студентов /Е.Н. Прошкин, В.Е. Прошкин,/В сборнике: Профессиональное обучение: теория и практика. материалы II Международной научно-практической конференции, посвященной актуальным вопросам профессионального и технологического образования в современных условиях. 2019. С. 163-169.

7. Глущенко А.А. Испытание автомобилей и тракторов/Е.Н. Д.Е. Молочников, И.Р. Салахутдинов Е.Н. Прошкин. /учебное пособие для студентов инженерного факультета / Ульяновск, 2018.

8. А.Л. Хохлов Развитие и совершенствование научного исследования. /Е.Н. Прошкин, А.А. Глущенко, В.Е. Прошкин, М.М. Замальдинов, Г.М. Мирзоев, А.Е. Прошкина/В сборнике: Инновационные технологии в высшем образовании. Материалы Национальной научно-методической конференции профессорско-преподавательского состава. Ульяновск, 2020. С. 248-251.

9. А.П. Уханов Эксплуатационные материалы: конструкционные, защитно отделочные, полимеры./ А.А. Глущенко, Е.Н. Прошкин, А.Л. Хохлов, И.Р. Салахутдинов/Учебное пособие для студентов инженерного факультета / Ульяновский государственный аграрный университет им. П.А. Столыпина. Ульяновск, 2017.

**PRE-SALE PREPARATION OF CARS AT AVTORAY LLC, THE
OFFICIAL LADA DEALER**

Sumbaev A.I.

**Scientific supervisor – Proshkin E.N.
Ulyanovsk State Agrarian University**

Keywords: *LADA, dealer, service.*

Before handing over the new car to the buyer, the dealership center of AvtoRay LLC LADA carries out its pre-sale preparation. It is performed to ensure that the machine is in good condition before handing it over to the owner. The dealer eliminates any malfunctions and inconsistencies discovered during pre-sale preparation.