

**Литература:**

1. Симонов К.В. Современные технологии управления выставочными-проектами // Менеджмент в России и за рубежом, 2007, № 4. - С.125-129
2. www. ARVD. ru.

УДК: 657.6

**ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ И ДЕЛОВАЯ АКТИВНОСТЬ  
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ  
УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ  
FINANCIAL STABILITY AND BUSINESS  
ACTIVITY AGRICULTURAL  
ENTERPRISES OF THE UL'YANOVSK REGION**

*А.С. Бобылева, Т.А. Ермошкина*  
*A.S. Bobyleva, T.A. Ermoshkina*  
*Ульяновская ГСХА*  
*Ul'yarovsk state agricultural academy*

*Intercommunication and interdependence of indexes of financial stability and financial state of agricultural enterprises is considered. The row of groupments of agricultural enterprises is conducted on the basic criteria of financial stability. The factor analysis of extensive and intensive factors of business activity is done.*

Финансовая устойчивость является одним из основных показателей финансового состояния предприятия. Анализ финансовой устойчивости на определенную дату (конец квартала, года) позволяет установить, насколько рационально оно управляет собственными и заемными средствами в течение определенного периода.

В целом по предприятиям области превышение труднореализуемых активов над собственным капиталом возросло за прошедшие 8 лет в 60 раз. Это привело к отсутствию у большинства из них собственных оборотных средств (СОС). Особенно большой недостаток собственных оборотных средств (собственного капитала в обороте) наблюдается в 2008 году.

Проведенная авторами группировка сельскохозяйственных предприятий области по наличию собственных оборотных средств позволила выявить тесную их взаимосвязь с уровнем финансовой независимости и рентабельности производства (таблица 1).

Расчеты показывают, что чем больше привлекается предприятием заемных средств, тем ниже показатели платежеспособности, финансовой устойчивости, соответственно – ниже возможности самофинансирования. Причем, чем больше сумма заемного капитала, тем больше недостаток собственных оборотных средств. Увеличение внеоборотных и оборотных активов ведет к снижению обеспеченности собственными оборотными средствами. Несмотря на то, что абсолютная сумма прибыли предприятий с большей долей заемного капитала

выше, рентабельность производства ниже, чем у предприятий с меньшей долей заемных средств, что свидетельствует, прежде всего о недостаточной эффективности использования заемных средств. Выводы подтверждают результаты группировки сельскохозяйственных предприятий Ульяновской области по размеру заемного капитала (таблица 2).

**Таблица 1. Влияние наличия собственных оборотных средств на финансовую устойчивость и финансовые результаты деятельности сельскохозяйственных предприятий Ульяновской области (в среднем на одно хозяйство) за 2008 год**

Собственные оборотные средства (СОС)	Кол-во хозяйств в группе	Чистая прибыль, тыс. руб.	Рентабельность производства, %	Кoeff. обеспеченности СОС	Кoeff. финансовой независимости	Плечо финансового рычага
СОС > 0	70	3664,5	19,4	0,14	0,56	0,78
СОС < 0	186	2438,3	15,3	-0,30	0,29	2,42

**Таблица 2. Влияние размеров заемного капитала на финансовую устойчивость и финансовые результаты деятельности сельскохозяйственных предприятий Ульяновской области (в среднем на одно хозяйство) за 2008 год**

Размер заемного капитала, тыс. руб.	Кол-во хозяйств в группе	Чистая прибыль, тыс. руб.	Рентабельность производства, %	Кoeff. текущей ликвидности	Кoeff. обеспеченности СОС	Кoeff. самофинансирования	Кoeff. финансовой независимости	Плечо финансового рычага	Кoeff. финансовой устойчивости
1гр. от 0 до 100	62	1270,3	18,7	2,51	0,22	1,53	0,60	0,65	0,78
2гр. 100–300	69	1729,1	20,4	1,66	-0,19	0,78	0,44	1,28	0,71
3гр. 300-500	64	2386,5	16,2	1,22	-0,24	0,59	0,37	1,70	0,57

4гр. свыше 500	61	6378,3	16,7	1,17	-0,25	0,45	0,31	2,23	0,51
-------------------	----	--------	------	------	-------	------	------	------	------

Как видно из приведенных данных, наблюдается прямая связь между размером заемного капитала и прибылью предприятия; обратная – между динамикой заемного капитала и значениями коэффициентов текущей ликвидности, обеспеченности собственными оборотными средствами, самофинансирования, финансовой независимости, финансовой устойчивости.

Предприятия, не обеспеченные собственными оборотными средствами, имеют уровень финансовой независимости гораздо ниже рекомендуемого значения, на каждый рубль собственного капитала привлекается более 2-х рублей заемного, размер чистой прибыли меньше, чем у предприятий, обеспеченных собственными оборотными средствами.

По утверждению большинства ученых, платежеспособность выступает внешним проявлением финансовой устойчивости предприятия. Ее оценка позволила сделать вывод, что доля просроченной кредиторской задолженности сельскохозяйственных предприятий остается высокой и значительно превышает дебиторскую; непогашенные в срок увеличивающиеся долги свойственны не только убыточным, но и прибыльным хозяйствам; штрафные санкции все еще занимают значительную долю в общей сумме обязательств.

Неплатежеспособность многих сельскохозяйственных предприятий сдерживает дальнейшее развитие отрасли. Суммарные долги по всем обязательствам сельскохозяйственных предприятий области составили в 2008 году 9858,5 млн. руб., в то время как вся их годовая выручка от реализации (работ, услуг) – 6106,3 млн. руб. Иначе говоря, за счет всей выручки теоретически может быть погашено только 62% обязательств.

При условии направления всей суммы выручки только на погашение всех обязательств сельскохозяйственным предприятиям области необходимо от 16,21 месяцев в 2001 году до 19,4 месяцев в 2008 году. Это свидетельствует о том, что сроки возможного погашения обязательств сельскохозяйственных предприятий существенно возросли.

Прослеживается непосредственная связь между платежеспособностью предприятий и долей денежных средств в составе выручки. Так, по сельскохозяйственным предприятиям области наблюдаются существенные колебания в относительных показателях денежного потока – от 20 (СХПК им. Фрунзе) до 100%. В СХПК им. Фрунзе при такой доле денежных средств в составе выручки коэффициент текущей ликвидности составил за истекшие 3 года 0,16; 0,13 и 0,09. В то же время улучшение платежеспособности отдельных предприятий связано с тем, что они могли обеспечить значительный рост денежных поступлений от продаж продукции. Так, в СХПК «Рассвет», «Родина», «Искра», им. Н.К.Крупской вся денежная выручка поступила «живыми» деньгами. Финансовое состояние этих предприятий значительно лучше, чем других.

В ходе производственного процесса на предприятиях происходят постоянные пополнения запасов товарно-материальных ценностей. При этом используются как собственные оборотные средства, так и заемные источники. Исчисляя излишек или недостаток средств для формирования запасов, устанавливают абсолютные показатели финансовой устойчивости.

Абсолютные показатели финансовой устойчивости и методики их расчета приводятся в работах В.Г. Артеменко, М.В. Беллендира, Г.П. Герасименко, Л.В. Донцовой, Э.А. Маркарьяна, Р.С. Сайфуллина, А.Д. Шеремета, и др. Суть расчета показателей в целом одина и сводится к тому, что обобщающим показателем финансовой устойчивости является излишек или недостаток источников средств для формирования запасов и затрат.

Как показывает сопоставление запасов и затрат с источниками их формирования в целом сельскохозяйственные предприятия области не обеспечены ни одним источником финансирования (таблица 3).

Между тем, за счет собственных источников должна формироваться, как правило, минимальная стабильная часть оборотных средств. В 2008 году общий недостаток всех источников финансирования запасов и затрат снизился, в основном за счет привлечения краткосрочных кредитов и займов. В то же время недостаток собственных оборотных средств) возрос по сравнению с 2007 годом более, чем в 2 раза. Такое финансовое состояние по большинству методик отечественных ученых характеризуется как кризисное.

Финансовая устойчивость обеспечивается, прежде всего, наличием собственных оборотных средств.

Наличие собственных оборотных средств позволяет свободно маневрировать ими, повышать результативность и устойчивость производственной деятельности.

Однако в целом сельскохозяйственные предприятия всех районов области не имеют собственных оборотных средств, поскольку сумма внеоборотных активов превышает сумму капитала и резервов. Такая ситуация характеризуется как кризисная и требует оперативного принятия мер по укреплению финансовой устойчивости.

Большинство сельскохозяйственных организаций не имеют достаточно-го размера денежных средств для погашения краткосрочных обязательств.

За последние годы состояние расчетов с кредиторами улучшилось, но это связано с проведенной реструктуризацией задолженности. В то же время более, чем в 2 раза замедлились расчеты с дебиторами.

Управление дебиторской задолженностью требует постоянного контроля по ряду параметров. К ним относятся: время обращения средств, вложенных в дебиторскую задолженность, структура дебиторов, схема контроля за исполнением дебиторами своих обязательств, схема резервирования сомнительных долгов, система мер востребования платежа с недобросовестных покупателей, использование способов предоставления скидок при досрочной оплате, расширение системы авансовых платежей и пр.

Процедуры принятия решений нарабатываются индивидуально каждым предприятием, а их реализация позволяет ускорить приток денежных средств и тем самым обеспечить в определенной степени своевременность расчетов с кредиторами.

Однако изучение содержания договоров с покупателями на ряде предприятий области показало, что они составляются без защиты собственных интересов и практически не содержат санкций к покупателям за нарушение условий договоров. В этой связи особого внимания требует в сельском хозяйстве как совершенствование договорных взаимоотношений, так и налаживание рынков сбыта своей продукции, введение в содержание условий договоров системы



штрафных санкций по каждому обязательству, указание в контракте условий рассмотрения споров через третейский суд. Хозяевам необходимо четко приспособиться к существующим рыночным условиям и при заключении договоров определять степень риска неплатежеспособности покупателей.

Кроме того, на внутривозвратном уровне необходимо усиление контроля за движением материальных и финансовых ресурсов, систематического определения степени риска неплатежеспособности покупателей. Каждое предприятие должно разработать собственную политику сбора платежей, то есть перечень конкретных мероприятий, которые планируется провести в отношении покупателей, несвоевременно оплачивающих счета.

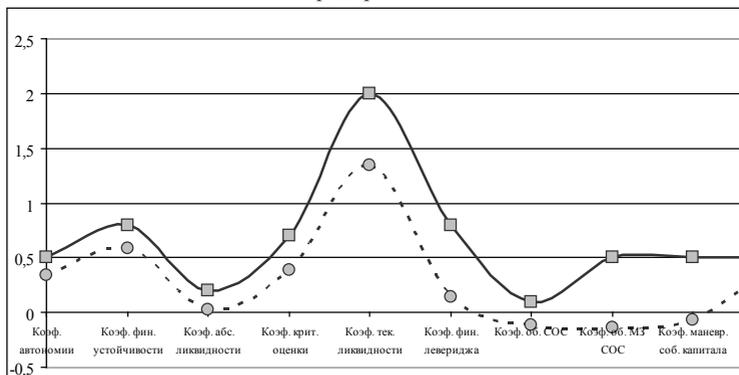
Финансовая устойчивость оценивается как по абсолютным, так и относительным показателям. В настоящее время в нашей стране нет официальных нормативных материалов ни по составу коэффициентов, характеризующих финансовую устойчивость предприятия, ни по методике их расчета.

Анализ основных относительных показателей позволил авторам сделать вывод в целом о неудовлетворительной финансовой устойчивости предприятий аграрного сектора экономики области:

- финансовая зависимость предприятий от заемных средств достаточно высока и наблюдается тенденция ее роста; на конец 2008 года доля собственного капитала в целом по сельскохозяйственным предприятиям области составляет всего 34%; в результате на каждый рубль собственного капитала привлекается почти 2 рубля заемного;

- крайне отрицательный фактор – полное отсутствие собственных оборотных средств и увеличение их недостатка к концу 2008 года. В результате коэффициент обеспеченности текущих активов, материальных запасов и маневренности собственного капитала имеют отрицательные значения. Это означает, что материальные запасы предприятий сформированы только за счет краткосрочных ссуд банка и кредиторской задолженности.

На рисунке 1 представлены значения показателей финансовой устойчивости по сельскохозяйственным предприятиям Ульяновской области.



**Рис. 1. - Относительные показатели финансовой устойчивости и платежеспособности по итогам 2008 года**

Как видно, все фактические относительные показатели финансовой

устойчивости предприятий области ниже рекомендуемых большинством учебных.

Представляют интерес результаты анализа влияния объемов производства на показатели финансовой устойчивости и платежеспособности предприятий. Группировка предприятий Ульяновской области по зависимости показателей платежеспособности и финансовой устойчивости от размера выручки представлена в таблице 4.

**Таблица 4. Влияние объемов производства на финансовую устойчивость сельскохозяйственных предприятий Ульяновской области (в среднем на одно хозяйство) за 2008 год**

Размер выручки, млн. руб.	Кол-во хозяйств в группе	Рентабельность производства, %	Кэфф. текущей ликвидности	Кэфф. обеспеченности СОС	Кэфф. финансовой независимости	Плечо финансового рычага	Кэфф. финансовой устойчивости
до 10 млн.руб.	121	16,7	1,28	-0,40	0,33	2,04	0,62
10 – 20 млн.руб.	58	20,9	1,53	0,04	0,47	1,84	0,64
свыше 20 млн.руб.	77	21,4	1,62	0,17	0,49	1,51	0,66

Из приведенных данных видно, что крупные предприятия существенно отличаются от средних и мелких по достигнутым финансовым результатам, финансовой устойчивости и платежеспособности. Все относительные показатели имеют в крупных предприятиях более высокое значение, что подтверждает более высокий уровень их финансовой устойчивости.

Тем не менее, как видно из таблицы 4 почти половина сельскохозяйственных предприятий области имеют объем годовой выручки до 10 млн. руб. Средний ее размер составляет по предприятиям первой группы 8087 тыс. руб., по второй группе – 15201,6 тыс. руб., по третьей – 41759 тыс. руб.

Однако, при объеме выручки предприятий третьей группы по сравнению со второй почти в 3 раза больше, их рентабельность существенно не отличается. Следовательно, эффективность продаж предприятий третьей группы не оценивается высоко.

Успешная и эффективная финансово-хозяйственная деятельность характеризуется степенью деловой активности предприятия. Деловая активность в финансовом аспекте проявляется, прежде всего, в скорости оборота его средств.

В таблице 5 отражены показатели оборачиваемости оборотных средств в целом по всем сельскохозяйственным предприятиям Ульяновской области. За анализируемый период произошло увеличение как объема продаж, так и среднегодовых остатков оборотных средств.

Таблица 5. Расчет показателей оборачиваемости оборотных средств и их влияния на изменение объема продаж

Показатели	Годы									
	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008		
Объем продаж, тыс. руб.	3054556	2923843	3036514	2864545	2738542	3298244	4568264	6106331		
Отклонения относительные, по отношению к предыдущему периоду, %	X	95,72	103,85	94,34	95,6	120,44	138,5	133,67		
Средняя величина оборотных средств, тыс. руб.	2769128	3195414	3150528	2758761	2477181	2679424	3540693	6547162		
Прирост оборотных средств на 1% прироста выручки, %	x	x	x	x	x	0,39	0,83	2,52		
Отклонения по отношению к предыдущему периоду: - относительные, % - абсолютные, тыс.руб.	X X	115,39 544804,7	98,59 -167909,4	87,56 -213447,1	89,79 -160194,5	108,16 -304092,8	132,14 -170309,2	185,0 1813255,5		
Количество оборотов оборотных средств	1,103	0,925	0,964	1,038	1,106	1,231	1,29	0,932		
Коэффициент закрепления	0,91	1,09	1,04	0,96	0,90	0,81	0,77	1,07		
Оборачиваемость, дни	326	389	373	347	325	292	279	386		
Влияние изменения величины оборотных средств на объем продаж (экстенсивный фактор)	X	470193	-41070	-377663	-292280	223681	1060222	3878345		
Влияние изменения коэффициента оборачиваемости на объем продаж (интенсивный фактор)	X	-600906	153741	205694	166277	336021	209798	-2340278		

Количество оборотов оборотных средств с 2004 по 2007гг. возрастало, однако в 2008 году наблюдается существенное замедление оборачиваемости оборотных средств (на 107 дней).

Соответственно возрос коэффициент закрепления (загрузки) средств в обороте – до 1,07 и в динамике анализируемых лет имеет высокое значение, что указывает на высокий уровень затрат на производство. Проведенный факторный анализ изменения объема продаж позволил определить влияние интенсивности и экстенсивности использования оборотных средств на приращение продукции.

Если принять весь прирост продукции за 100%, то доля экстенсивности в использовании оборотных средств в 2006 и 2007гг. составила соответственно 39 и 83% (прирост оборотных средств на 1% прироста выручки), а доля интенсивности – 61 и 17%.

Интенсивный фактор снижается, что характеризует снижение деловой активности предприятий. В 2008 году на объем продаж оказал влияние только экстенсивный фактор: темпы роста оборотных активов превысили темпы роста объема продаж (прирост оборотных средств на 1 рубль прироста выручки составил 2,52 пункта).

Влияние экстенсивности использования оборотных средств значительно превышает влияние интенсивности, что стало причиной дополнительного привлечения оборотных средств.

Оценка деятельности сельскохозяйственных предприятий Ульяновской области позволяет сделать вывод, что, несмотря на положительную динамику развития отрасли – рост прибыли, повышение рентабельности, увеличение денежных средств как в наличной, так и безналичной формах, уменьшение недостатка собственных оборотных средств, финансовое состояние сельскохозяйственных предприятий все еще остается сложным. Это выражается в росте их финансовых обязательств; высокой финансовой зависимости от заемных средств; низких темпах роста деловой активности; финансовая устойчивость как по абсолютным, так и по относительным показателям оценивается как кризисная; общие платежные обязательства предприятий сельского хозяйства в целом превышают их платежные возможности через использование годовой выручки за реализованные товары, продукцию, работы, услуги.

Финансовое состояние сельскохозяйственных предприятий определяется их способностью оплачивать текущие производственные расходы и свои обязательства, формировать средства для ведения расширенного воспроизводства. Но в настоящее время оно находится в противоречии как социальным и производственным задачам страны, так и требованиям рыночной экономики и остро нуждается в нормализации (оздоровлении).