

иностранной валюте по неисполненным импортным контрактам;

- суммы иностранной валюты, возвращенной с открытых в уполномоченных банках простых (депонированных) аккредитивов;

- суммы иностранной валюты, возвращенной в связи с ошибочно произведенными платежами, в том числе по причине неправильно указанного в расчетных документах какого-либо реквизита получателя платежа;

- суммы иностранной валюты, возвращенной нерезидентами по иным основаниям, за исключением сумм, переведенных для оплаты командировочных расходов.

Иностранная валюта, приобретенная на внутреннем валютном рынке, должна быть переведена уполномоченным банком по распоряжению организации в соответствии с основаниями, указанными в поручении на покупку, не позднее семи календарных дней со дня ее зачисления на специальный транзитный валютный счет.

Во всех случаях для осуществления обратной продажи уполномоченный банк обязан депонировать указанные средства на отдельный лицевой счет. После этого в течение трех рабочих дней (включая день депонирования) иностранная валюта подлежит обратной продаже на внутреннем валютном рынке с зачислением вырученных рублей на расчетный счет организации.

Размер комиссионного вознаграждения, взимаемого уполномоченным банком при обратной продаже иностранной валюты, не лимитирован.

Учет добровольной продажи иностранной валюты. Действующее валютное законодательство предоставляет организациям-резидентам право продавать с текущего валютного счета по собственной инициативе иностранную валюту, остающуюся в их распоряжении после обязательной продажи части экспортной валютной выручки. Для этого организация должна представить в уполномоченный банк поручение, указав в нем сумму продаваемой валюты. Форма поручения разрабатывается банком, в котором у организации открыт текущий валютный счет.

Размер комиссионного вознаграждения, как и при обратной продаже иностранной валюты, устанавливается соглашением сторон.

УДК 631.15:33

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА ЗАРУБЕЖОМ

Н.Э. Бунина
Ульяновская ГСХА
Ulyanovsk State Agricultural Academy

Specific features of agriculture has been analyzed. The necessity of the state regulation in agroindustrial production has been motivated.

Анализируются специфические особенности сельского хозяйства. Обосновывается необходимость государственного регулирования агропромышлен-

ного производства.

Сельскохозяйственное производство связано с биологическими и природными процессами, находится в прямой зависимости от климатических факторов, вовлеченности в производство человека, земли растений, животных, разнообразного по своему составу и назначению основного и оборотного капитала и является сложной формой хозяйственной деятельности.

Независимо от национальной принадлежности, уровня развития, форм собственности, сельское хозяйство имеет специфические особенности, отличающие его от других отраслей.

В качестве главного средства производства в сельском хозяйстве выступает земля. Для поддержания необходимого уровня плодородия следует возмещать использованные питательные вещества почвы, восстанавливать качественные показатели (содержание гумуса, уровень кислотности, состояние водно-воздушного режима и т. д.), что связано со значительными материально-техническими и финансовыми вложениями. При этом окупаемость основных объемов инвестиций растянута во времени и исчисляется несколькими годами (известкование, мелiorация, гипсование и т. д.), что сдерживает вложение средств в сельское хозяйство.

На процесс производства сельскохозяйственной продукции влияют природные условия, в связи с этим вероятность окупаемости капитала и получения прибыли связаны с большим риском. В то же время в сельском хозяйстве происходит более быстрый износ производственных фондов сельскохозяйственного назначения вследствие их работы в неблагоприятных условиях, в том числе в агрессивных средах (в животноводстве, птицеводстве, при работе с минеральными удобрениями и т. д.).

Существенное отличие сельскохозяйственного производства от большинства секторов экономики заключается в том, что оно менее эффективно по сравнению с ними. Вложенный в него капитал приносит меньшую прибыль. Поэтому сельское хозяйство не в состоянии на равных (по сравнению с промышленностью) участвовать в межотраслевой конкуренции без внешней поддержки.

Научно-технический прогресс в сельском хозяйстве внедряется медленнее, чем в промышленности.

Сельское хозяйство отличается консервативностью и неэластичностью, неадекватностью реагирования на условия и требования рынка. Так, при повышении спроса на сельхозпродукцию особенности сельскохозяйственного производства не дают возможности быстро реагировать и увеличить выпуск продукции. Имеются ограничения по увеличению темпов роста сельхозпроизводства. Нельзя существенно увеличить площадь обрабатываемых земель, даже при условии увеличения инвестиций. Это связано с естественной ограниченностью сельскохозяйственных угодий. Рост поголовья скота, особенно маточного, связан с довольно длительным для многих видов животных временным периодом его выращивания. Так, чтобы вырастить дойное стадо для производства молока требуется около трех лет. Чтобы создать плодоносящий сад, требуется более пяти лет и т. д.

В условиях нерегулируемой рыночной экономики, при свободной конкуренции цены в промышленности растут значительно быстрее, чем в аграрном

секторе, что создает диспаритет цен между стоимостью сельскохозяйственной продукции и стоимостью ресурсов, необходимых для производства указанной продукции.

Указанные особенности сельского хозяйства порождают необходимость постоянного вмешательства и поддержки государства. Во всех развитых странах государство с помощью различных экономических и финансовых действий и приемов осуществляет постоянную и стабильную поддержку сельского хозяйства. Государственное регулирование сельского хозяйства – это сложный механизм, включающий инструменты воздействия на доходы сельхозпроизводителей, структуру сельскохозяйственного производства, аграрный рынок, социальную структуру села, межотраслевые и межхозяйственные отношения.

Цель регулирования – создание стабильных экономических, правовых и социальных условий для развития сельского хозяйства, удовлетворение потребностей населения в качественных продуктах питания по социально-приемлемым ценам, охрана окружающей среды, обеспечение продовольственной безопасности.

В настоящее время основным содержанием аграрной политики большинства экономически развитых стран является государственная поддержка аграрного сектора посредством разного рода субсидий, дотаций и льгот. Субсидии в странах ЕС достигли 45-50% стоимости произведенной фермерами товарной продукции, в Японии и Финляндии – 70, в России – лишь 3,5%.

Рассмотрим государственную поддержку сельского хозяйства в США. Можно выделить меры прямого и косвенного государственного субсидирования. К мерам прямого государственного субсидирования относятся закупочно-залоговые операции, гарантированные цены и прямые платежи за сокращение посевных площадей.

Суть залоговых операций заключается в том, что государство через специальную организацию - Товарно-кредитную корпорацию (ТКК, создана в 1933 г.) - берет у фермеров их продукцию в залог, выдавая под нее кредиты. При этом действуют закупочные и залоговые цены, которые устанавливаются за единицу конкретного продукта. Срок хранения продукции составляет 12 месяцев. По истечении этого срок ТКК становится собственником товара, который она может использовать по своему усмотрению - либо для оказания помощи нуждающимся в США, либо для предоставления гуманитарной помощи другим странам.

Если ситуация на рынке меняется и рыночные цены растут, фермерам выгоднее продавать продукцию на открытом рынке, не прибегая к помощи государства. В таких случаях они могут выкупить свою продукцию у ТКК, заплатив определенную сумму за хранение. Зерно хранят там же, где его выращивают, - на крупных специализированных фермах, где имеются элеваторы больших емкостей, которые обеспечены всеми условиями кондиционного хранения (влажность, температурный режим, вентиляция).

Гарантированные цены на конкретные сельскохозяйственные товары являются эффективным методом государственного регулирования в США (так же, как в ЕС и Японии). Цель - обеспечение среднего уровня фермерского дохода. В основу гарантированных цен положены размеры издержек производства конкретного продукта. С 80-х годов начал использоваться принцип "двойных цен". Одна цена - ориентировочная или целевая. Она условна, ее устанавливает Конгресс на пять лет, причем практически на уровне средней рыночной цены за

последние три-пять лет. Другая цена - текущая рыночная. Разница между двумя ценами определяет величину компенсационной выплаты фермеру.

Государство субсидирует сокращение посевных площадей под определенными культурами (в Западной Европе - сокращение поголовья скота). Существовало множество различных программ сокращения посевных площадей: по пшенице, фуражному зерну, отдельно по кукурузе, хлопку и др. Но практически все программы изъятия земель из хозяйственного оборота оказались неэффективными, поскольку таким путем невозможно было добиться сокращения объема производства, ибо росла урожайность. С 1996 г. правило обязательного участия в программах сокращения посевных площадей было отменено. В настоящее время право на получение субсидий имеют только фермеры, соблюдающие определенные условия, в частности, предпринимающие меры по охране земельных и водных ресурсов.

К мерам косвенного государственного регулирования относятся:

- Ценовое вмешательство на рынке продовольствия посредством поддержки внутренних цен на сельскохозяйственную продукцию, установления квот, тарифов, налогов на экспорт и импорт продовольствия;
- Компенсация издержек сельхозпроизводителей на приобретение средств производства путем предоставления субсидий на приобретение удобрений, ядохимикатов и кормов, выплату процентов по полученным кредитам, выплаты по страхованию имущества;
- Содействие развитию рынка, предусматривающее выделение государственных средств на разработку и осуществление рыночных программ, субсидии на хранение продукции и транспортные работы по перевозкам продукции.
- Содействие развитию производственной инфраструктуры, которое предполагает выделение государственных средств на проведение мероприятий долгосрочного характера, обеспечивающих рост эффективности производства – субсидии на строительство производственных помещений, осуществление ирригационных проектов, рекультивацию земель, а также на содействие созданию фермерских объединений.

Государство не подменяет рынок, а лишь корректирует его с помощью экономических мер. В целом многосторонняя активная деятельность государства в сельскохозяйственном секторе страны - один из важнейших факторов его высокой эффективности. Последовательно это проявляется и во внешнеэкономической сфере, ибо страна, помимо прямого экономического выигрыша от мирового экспорта, получает возможность посредством реализации товарных запасов стабилизировать ситуацию на внутреннем рынке.

Благодаря государственным товарным программам цены внутреннего рынка США на сельскохозяйственные товары выше мировых (в среднем - в 1,5 раза, в ЕС - в 1,5-2 раза). Чтобы поддержать конкурентоспособность американских сельскохозяйственных производителей, правительство в течение десятилетий субсидирует экспорт, то есть выплачивает экспортерам и производителям разницу между внутренней и мировой ценой продукта.

Изменение аграрной политики США и ряда других развитых стран выражается прежде всего в перераспределении бюджетных средств. В частности, сокращаются прямые бюджетные выплаты фермерам, но увеличиваются расходы на науку, образование, информационное обеспечение, инфраструктуру, при-

родоохранные меры. При этом существенно снижаются таможенные пошлины и тарифы, которые тормозят развитие международной торговли. Иными словами, сокращаются меры прямой поддержки сельскохозяйственных производителей. Тем не менее требования ВТО по либерализации мировой торговли не отменяют государственной поддержки производителей, а лишь видоизменяют ее, смещают акценты с экспортных субсидий и тарифов в пользу так называемой внутренней поддержки. Кстати, в США ее масштабы меньше, чем в других странах, - 19,1 млрд. долл. в год, тогда как в ЕС (15 стран) - 60 млрд., Японии - 30 млрд. долл. В США импортные тарифы на сельскохозяйственные товары составляют в среднем 12%, а в большинстве стран-членов ВТО - 60%, в Японии - 50%, странах ЕС - 30%.

Литература:

1. Н. Андреева Сельское хозяйство США: факторы, определяющие высокую эффективность отрасли// Человек и труд. – 2008. - №8

2. А. Нецадин Опыт государственного регулирования и поддержки сельского хозяйства за рубежом <http://agroobzor.ru/econ/a-125.html>

УДК 631.145(470.53)

РОЛЬ САМОРЕГУЛИРУЕМЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В УПРАВЛЕНИИ АГРОПРОМЫШЛЕННЫМ КОМПЛЕКСОМ РЕГИОНА ROLE OF THE SELF-ADJUSTABLE ORGANISATIONS IN MANAGEMENT OF REGION AGRICULTURE

А.Б. Велегжанин

A.B. Velegzhanin

Пермская ГСХА

Perm state agriculture academy

This article examines the role of self-regulating organizations in the management of agro-industrial complex in the region, formulate the objectives of improving the federal and regional legislation for management and development of agro-industrial complex, and suggest ways to address them. Also necessity of consideration of agriculture of region as uniform object of management is especially underlined.

Повышение уровня жизни населения и обеспечение продовольственной безопасности региона непосредственно зависят от уровня развития агропромышленного комплекса, его целостности, масштаба, эффективности функционирования и совершенства структуры. В связи с этим особую актуальность приобретает необходимость рассмотрения агропромышленного комплекса региона как единого объекта управления путем создания некоммерческих объединений сельскохозяйственных предприятий, целью которых должны стать регулирование деятельности данных организаций, исходя из единства экономических от-