

гулирование развития социальной сферы, определены формы поддержки социальной сферы села. Установлено, что государственная поддержка развития социальной сферы села осуществляется из федерального бюджета в соответствии с федеральными целевыми программами в области развития социальной сферы села. Также в один из разделов включено устойчивое развитие сельских территорий. Одним из направлений устойчивого развития сельских территорий является повышение уровня и качества жизни сельского населения, которое включает в себя мероприятия:

- по повышению уровня развития соци-

альной инфраструктуры и инженерного обустройства сельских поселений;

- по поддержке комплексной компактной застройки и благоустройства сельских поселений в рамках пилотных проектов.

Важнейшим условием эффективности социальной инфраструктуры села является комплексное размещение ее объектов на территории сельских муниципальных образований.

Таким образом, устойчивое развитие сельской территории нельзя представить себе без сохранения и развития социальной инфраструктуры села.

УДК 338

## К ВОПРОСУ ОБ ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЯХ УРОВНЯ ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ

Т. Е. Цыцарова, ассистент  
Ульяновский государственный технический университет

В статье рассмотрено комплексное исследование уровня жизни населения региона с помощью системы показателей, предложенных в разное время российскими и советскими экономистами. Применявшиеся или предлагавшиеся ранее в отечественной статистике списки показателей уровня жизни, их классификаторы и рубрикаторы.

Комплексное исследование уровня жизни населения региона возможно только с помощью системы показателей. Некоторые из них, отличающиеся структурой и набором показателей, предложены в разное время российскими и советскими экономистами. Применявшиеся или предлагавшиеся ранее в отечественной статистике списки показателей уровня жизни, их классификаторы и рубрикаторы, естественно, несут на себе отпечатки политэкономических и социально-экономических представлений различных периодов времени, а также возможностей сбора и обработки информации по ним. Примером не нашедшего применения, но достаточно удачного для своего времени набора показателей может служить перечень, предложенный в 1982 г. и представленный в

работе «Социальные проблемы в перспективном планировании» [1, с. 32]:

1. Социально-демографические характеристики, классовый и социально-экономический состав населения;
2. Развитие отношений собственности;
3. Характер, содержание и условия труда в общественном производстве;
4. Ресурсное обеспечение программ социального развития и повышения уровня жизни народа;
5. Доходы населения;
6. Потребление населением материальных благ и услуг;
7. Социально-бытовая инфраструктура;
- 7.1 Образование;
- 7.2. Культура и искусство;
- 7.3. Медицинское обслуживание;
- 7.4. Отдых;
- 7.5. Физкультура и спорт;
- 7.6. Жилище;
- 7.7. Коммунальное обслуживание;
- 7.8. Бытовое обслуживание;
- 7.9. Транспортное обслуживание и связь;
- 7.10. Торговля и общественное питание.

8. Бюд-

жет времени; 9. Охрана окружающей среды.

Как можно заметить, уже по первым рубрикам, приведенный перечень, с одной стороны, носит ярко выраженную идеологическую окраску, но, с другой, уже содержит в себе элементы, расширяющие понимание уровня жизни и граничащие с описанием качества жизни (пункты 8 и 9).

В работах, связанных с моделированием, прогнозными расчетами и оценками уровня жизни используется более детализированный набор переменных. Так, в книге «Семья, труд, доходы, потребление» [2, с. 29] предлагается количественную оценку уровня жизни населения проводить по следующей системе индикаторов:

А. Группа детерминант: 1. Детерминанты, характеризующие потребителя: а) численность и половозрастной состав населения; б) численность семей и посемейная структура населения (распределение семей по величине, по основным социальным и демографическим типам); в) структура населения по уровню образования; г) структура занятости; д) социально-профессиональная принадлежность в укрупненной группировке; 2. Детерминанты, характеризующие внешние условия потребления: а) тип поселения (столица, город, село и т.д.); б) жилище (тип, вид, принадлежность, обеспеченность, комфортность жилья);

в) имущество населения (структура наличного имущества и уровень обеспеченности основными видами мебели и предметами культурно-бытового назначения); г) доходы (уровень и структура по форме и источникам поступления); д) сфера услуг по видам обслуживания (обеспеченность услугами).

Б. Группа показателей, характеризующих поведение потребителей: 1. Потребление: а) уровень; б) структура по видам потребностей, форме организации потребления (коллективное, индивидуальное), источникам покрытия (за счет семейного бюджета, из общественных фондов); 2. Показатели временипрепровождения: а) величина внерабочего и свободного времени; б) структура использования внерабочего и свободного времени.

В. Группа показателей обратной связи: 1. Показатели здоровья и демографические характеристики (уровень смертности, рождаемости, брачности, разводимости, число дней временной нетрудоспособности

работающих); 2. Показатели влияния образа жизни и быта на индивидуальную производительность труда (% выполнения норм выработки); 3. Показатели социальной мобильности (уровень квалификации и скорость ее роста); 4. Мнение населения относительно своего благосостояния (общая оценка, предпочтения относительно путей улучшения жизненного уровня)».

Существенный интерес представляют также предлагавшиеся ранее укрупненные классификаторы и группировки показателей.

Так, в книге Н.И. Бузлякова «Методы планирования повышения уровня жизни» [3, с. 13-22] выделены три группы показателей: 1) синтетические, к которым относятся национальный доход, фонд потребления национального дохода, общий фонд потребления населением материальных благ и услуг, реальные доходы населения и ряд других; 2) показатели потребления населением конкретных видов материальных благ и услуг, а также опосредствующие это потребление стоимостные показатели, являющиеся основными элементами реальных доходов населения; 3) показатели обеспеченности населения детскими учреждениями, телевизионным вещанием, услугами здравоохранения, коммунального хозяйства и др.

В.Ф. Майер, предлагая подразделять показатели уровня жизни на категории, пишет: «...Необходимо четко различать показатели, характеризующие уровень жизни, как таковой, определяющие его высоту и качественное содержание, от факторов, его обуславливающих. К первым относятся все показатели, отражающие прямо или косвенно процесс личного потребления материальных и духовных благ, ко вторым - уровень развития производительных сил, характер развития производственных отношений, условия труда, природно-климатические условия и т.п. [4, с. 6].

И.И. Дмитричев в работе «Статистика уровня жизни населения» предлагает разделить все основные показатели, характеризующие уровень жизни населения, на следующие группы: 1. Обобщающие показатели; 2. Доходы населения; 3. Расходы и потребление; 4. Имущество и жилище; 5. Условия жизнедеятельности населения. Причем обобщающие показатели включают: ВВП, индекс денежных доходов населения, индекс потребительских цен, соотношение индекса денежных доходов и потребительских цен, уровень бедности - численность и доля населения,

имеющего доходы ниже величины прожиточного минимума, уровень безработицы, ожидаемая продолжительность жизни, младенческая смертность, уровень образования.

Н.Н. Абакумова и Р.Я. Подовалова в

своей работе «Политика доходов и заработной платы» предлагают использовать для изучения уровня жизни населения следующую систему показателей [5, с. 19], представленных на рис. 1.

Объемные (абсолютные)	Удельные (средние)
Объем национального дохода	Доля фонда потребления в национальном доходе
Номинальные доходы населения	Реальный доход на душу населения
Фонд заработной платы	Средняя и минимальная заработная плата
Доходы от предпринимательской деятельности	Средний доход от предпринимательской деятельности на душу населения
Объем пенсионных фондов	Средний и минимальный размеры пенсии
Объем товарооборота	Товарооборот на душу населения
Объем выполненных услуг	Объем услуг на душу населения
Величина жилого фонда	Обеспеченность жильем на одного человека (кв. м, комнат)
Экономики	Доля безработных в экономически активном населении
Сумма вкладов населения в сберегательный банк	Средний размер вклада
Естественный прирост населения	Продолжительность жизни

Рисунок 1. Основные показатели уровня жизни

Эти же авторы предлагают классификацию показателей уровня жизни населения по следующим признакам [5, с. 19-21]:

Прежде всего показатели уровня жизни подразделяются на общие и частные. К общим показателям относятся размеры на душу населения: 1) национального дохода; 2) фонда потребления (продукция отраслей экономики, идущая непосредственно на потребительские цели); 3) потребительского фонда национального богатства (объем накопленного потребительского имущества - жилых, культурно-бытовых зданий, предметов культурно-бытового, хозяйственного назначения). Эти показатели характеризуют общие достижения социально-экономического развития общества.

Из частных показателей можно выделить: 1) уровень и способы потребления; 2) условия труда; 3) обеспеченность жильем и благоустройство быта; 4) уровень социально-культурного обслуживания; 5) условия воспитания детей; 6) социальное обеспечение и др. Данные показатели обусловлены общественным развитием, но имеют большую детализацию и конкретизируются по от-

дельным группам населения (работников), территориям и т.д.

Экономические показатели характеризуют экономическую сторону жизнедеятельности общества и человека, экономические возможности удовлетворения потребностей. К ним относятся показатели, характеризующие уровень экономического развития общества и благосостояние каждого человека (номинальные и реальные доходы, занятость и другие). Эти показатели тесно связаны с воспроизводством рабочей силы (населения), характеризуя его экономическую основу, что особенно ярко проявляется в величине и дифференциации доходов населения.

Социально-демографические показатели характеризуют половозрастной, профессионально-квалификационный состав населения, физическое воспроизводство рабочей силы. Они находят отражение в социальных показателях (более широкое толкование) и тесно связаны с развитием социальной сферы и экономики в целом. Эти факторы дают представление о естественной основе народонаселения, что отчетливо просматривается

в изменении численности населения, его отдельных групп и продолжительности жизни.

Деление показателей на объективные и субъективные связано с обоснованием изменений в жизнедеятельности людей: первые имеют объективную (экономическую, техническую и т.д.) базу, вторые - субъективное мнение, субъективную оценку удовлетворенности трудом, семейными отношениями, доходами, работой, образом жизни и т.п. отдельных лиц и групп населения. Субъективная оценка учитывается в концепции качества жизни.

Стоимостные и натуральные показатели. К стоимостным относятся все показатели доходов и другие показатели в денежной форме (товарооборот, объем услуг, перевозок, денежные вклады и накопления и т.п.). Натуральные показатели характеризуют объем потребления конкретных материальных благ и услуг в натуральных измерителях (кг, шт., кв.м, куб.м и т.д.) - потребление продуктов питания, энергии, обеспеченность имуществом, жильем, товарами культурно-бытового назначения.

Для характеристики уровня жизни большое значение имеют количественные и качественные показатели. Количественные показатели характеризуют объем потребления конкретных материальных благ и услуг. Качественные показатели позволяют охарактеризовать качественную сторону благосостояния населения - это структура потребления благ, услуг, питания, уровень образования, квалификация, обеспеченность предметами социально-бытового назначения длительного пользования.

Как самостоятельные, можно выделить показатели, характеризующие пропорции и структуру распределения благосостояния населения (распределение населения по группам доходов, показатели концентрации и дифференциации доходов и потребления и др.).

Важное место в системе показателей уровня жизни занимают статистические показатели, на основании которых проводится комплексное исследование уровня жизни населения. В последние 20 лет было предложено несколько систем статистических показателей, отличающихся структурой и набором показателей. Еще Госкомстатом СССР в 1988 г. была принята «Система статистических показателей социально-экономического развития СССР», имеющая раздел «Социальное развитие и уровень жизни народа». Это наиболее детально разработанная система показателей, включающая

284 основных показателя, сведенных в 20 групп: 1) социальная структура общества; 2) занятость населения и условия труда; 3) участие трудящихся в управлении государством и общественной жизни; 4) доходы населения; 5) денежные сбережения населения; 6) оплата труда; 7) общественные фонды потребления; 8) социально-бытовое обслуживание населения; 9) потребление материальных благ и услуг населением; 10) имущество населения; 11) бюджет семьи; 12) бюджет времени населения и др.

Система статистических показателей включала наряду с показателями уровня жизни и показатели, характеризующие социальную сторону общества, ее идеологию. Представленная система показателей была достаточно громоздка, имело место дублирование. Оценить уровень жизни по 284 показателям, было сложно, так как их уровень и динамику нельзя было привести к общему знаменателю.

В условиях перехода к рыночной экономике использовать эту классификацию нельзя в силу объективных причин - изменилась ориентация общественного развития, практика учета и отчетности.

По мнению И.И. Елисеевой [6, с. 77-78] ,наиболее полной и отвечающей современным требованиям служит система «Основные показатели уровня жизни населения в условиях рыночной экономики», разработанная в Центре экономической конъюнктуры и прогнозирования при Министерстве экономики РФ в 1992 г. В ней представлено 7 разделов, охватывающих 40 показателей:

- I. Обобщающие показатели.
  1. Критерий уровня жизни.
  2. Индекс стоимости жизни.
  3. Валовой национальный продукт (фонд потребления, фонд личного потребления) в расчете на душу населения.
- II. Доходы населения.
  1. Реальные общие доходы населения.
  2. Реальные располагаемые доходы населения.
  3. Совокупные доходы населения.
  4. Личные доходы населения.
  5. Личные располагаемые доходы населения.
  6. Денежные доходы населения.
  7. Средний доход и средняя заработная плата работников.
  8. Средний размер реальной заработной

платы.	сти).
9. Средний размер пенсии, пособия, стипендии.	2. Минимальный потребительский бюджет.
III. Потребление и расходы населения.	3. Минимальный размер заработной платы.
1. Общий объем потребления населением материальных благ и услуг.	4. Минимальный размер пенсии.
2. Денежные расходы населения.	5. Покупательная способность минимальной заработной платы.
3. Потребительские расходы населения.	6. Покупательная способность минимальной пенсии.
4. Потребление населением основных продуктов питания.	7. Коэффициент (уровень) бедности.
5. Покупательная способность средней заработной платы	8. Дефицит дохода.
6. Покупательная способность средней пенсии.	9. Зоны бедности.
IV. Денежные сбережения населения.	10. Социальный портрет бедности.
1. Сумма денежных сбережений населения.	Наиболее важные 12 показателей из перечисленных 40 были включены в Систему показателей для оценки хода экономической реформы в России в раздел 10 «Социальная сфера, жизненный уровень населения» и в подраздел 10.3 «Уровень жизни». Эта Система показателей была разработана Министерством экономики РФ и Госкомстатом России и согласована с заинтересованными министерствами и ведомствами, администрациями регионов и введена в действие с 1993 г. Она была рекомендована органам исполнительной власти республик в составе Российской Федерации, краев, областей, автономных образований, городов Москвы и Санкт-Петербурга для использования в анализе хода экономической реформы на соответствующих территориях. К этим 12 показателям относились:
V. Накопленное имущество и жилище.	1. Средняя оплата труда работников.
1. Стоимость накопленного домашнего (личного) имущества.	2. Покупательная способность населения со средними заработной платой и пенсией.
2. Наличие и характеристика предметов длительного пользования в собственности населения.	3. Минимальный потребительский бюджет по основным социально-демографическим группам населения.
3. Жилищные условия населения.	4. Прожиточный минимум по основным социально-демографическим группам населения.
VI. Социальная дифференциация населения.	5. Численность и доля населения, имеющего среднедушевые доходы ниже минимального потребительского бюджета и прожиточного (физиологического) минимума.
1. Распределение населения по размеру среднедушевого (среднего по домохозяйству) совокупного дохода.	6. Потребление продуктов питания в домашних хозяйствах с различным уровнем среднедушевого дохода.
2. Потребление основных продуктов питания, непродовольственных товаров и услуг населением с разным уровнем среднедушевого (среднего по домохозяйству) совокупного дохода.	7. Денежные доходы и расходы определенных социально-демографических групп населения.
3. Структура потребительских расходов населения с разным уровнем среднедушевого (среднего по домохозяйству) дохода.	8. Показатели дифференциации населения.
4. Динамика стоимости фактической и нормативной потребительских корзин различных слоев населения.	9. Соотношение среднедушевых доходов
5. Индекс концентрации доходов (коэффициент Джини).	
6. Децильные коэффициенты дифференциации доходов и потребления населения.	
7. Соотношение средних значений дохода и потребления в границах верхней и нижней децилей.	
8. Доля квинтальных (децильных) групп населения (домашних хозяйств) по уровню среднедушевого (среднего по домохозяйству) дохода в совокупном доходе общества.	
VII. Малообеспеченные слои населения.	
1. Прожиточный минимум (порог бедно-	

10% наиболее и 10% наименее обеспеченного населения.

10. Индекс концентрации доходов населения (коэффициент Джини).

11. Структура потребительских расходов различных социально-демографических групп населения.

12. Распределение населения по размеру среднедушевого дохода.

В современных статистических изданиях применяется следующая система индикаторов уровня жизни населения:

1. Доходы населения.

1.1. Структура денежных доходов и расходов по удельному весу.

1.2. Покупательная способность среднедушевых денежных доходов населения.

1.3. Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций по видам экономической деятельности.

1.4. Отношение среднемесячной номинальной начисленной заработной платы работников организаций по видам экономической деятельности к среднеобластному уровню.

1.5. Просроченная задолженность по заработной плате работников предприятий и организаций отдельных видов экономической деятельности.

1.6. Развитие сберегательного дела.

2. Распределение доходов и социально-экономическая дифференциация населения.

2.1. Распределение населения по размеру среднедушевых денежных доходов.

2.2. Распределение общего объема денежных доходов населения.

2.3. Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума и дефицит денежного дохода.

3. Структура потребительских расходов.

3.1. Структура располагаемых ресурсов домашних хозяйств различных социально-экономических категорий в 2006 г.

3.2. Структура расходов на конечное потребление домашних хозяйств различных социально-экономических категорий в 2006 г.

3.3. Структура потребительских расходов домашних хозяйств.

3.4. Наличие предметов длительного пользования в домашних хозяйствах.

3.5. Потребление продуктов питания в домашних хозяйствах.

3.6. Потребление продуктов питания в домашних хозяйствах различных социально-экономических категорий.

3.7. Состав пищевых веществ и калорийность потребленных продуктов питания в домашних хозяйствах.

3.8. Потребление основных продуктов питания на душу населения в год.

4. Социальное обеспечение и социальная помощь.

4.1. Основные социальные гарантии, предоставляемые государством населению.

4.2. Расходы на выплату пособий и социальную помощь.

4.3. Основные показатели пенсионного обеспечения.

4.4. Средний размер назначенных месячных пенсий пенсионеров, состоящих на учете в отделениях пенсионного фонда РФ, по видам пенсионного обеспечения.

5. Жилищные условия населения.

5.1. Жилищный фонд.

5.2. Благоустройство жилищного фонда.

5.3. Основные показатели жилищных условий населения.

5.4. Число очередников и число семей, получивших жилье.

Наиболее полная, на наш взгляд, классификационная схема основных показателей уровня жизни населения предложена в работе В.М. Жеребина и А.Н. Романова «Уровень жизни населения» [6, с. 29-31].

В работе П. Мстиславского «Об интегральных показателях уровня жизни населения» в качестве исходного варианта для внедрения в России предлагается следующая система интегральных и обобщающих статистических индикаторов уровня жизни населения (рис. 2).

Анализ рассмотренных систем показателей, позволяющих комплексно оценить уровень жизни населения, был проведен нами для того, чтобы предложить индикаторы уровня жизни населения региона, структурированные с учетом требований согласованности с общей системой социально-экономических показателей с целью последующего применения в прогнозировании, программировании, стратегическом планировании и формировании политики повышения уровня жизни населения, а также сформулировать определение уровня жизни населения региона, отвечающих теме и целям данного исследования.

Интегральные показатели		Обобщающие показатели
индикаторы	социально-экономические индикаторы (по группам компонентов)	макроиндикаторы
1. Здоровье 2. Питание 3. Жилище 4. Услуги населению 5. Культурный уровень 6. Условия труда 7. Условия отдыха 8. Социальное обеспечение 9. Социально-бытовая обстановка	1. Потребление материальных благ и услуг 2. Текущее обеспечение уровня жизни 3. Фонд удовлетворения личных потребностей 4. Индекс человеческого развития	1. Индекс динамики уровня жизни населения 2. Индекс сравнительного уровня жизни населения (при международных сопоставлениях) 3. Индекс уровня благосостояния населения

**Рис. 2. Система интегральных и обобщающих статистических индикаторов уровня жизни населения**

На основании вышеизложенного, на наш взгляд, можно сформулировать следующее определение уровня жизни населения региона.

Уровень жизни населения региона - это важнейшая доходно-потребительская характеристика социально-экономического развития региона, которая дает возможность судить о социальных последствиях проводимой в нем государственной и региональной социально-экономической политики.

Система индикаторов уровня жизни, употребляемая в современных статистических изданиях, не характеризует, на наш взгляд, это понятие исчерпывающе, т.к. в ней недостаточно представлен потребительский аспект уровня жизни населения. Предполагаемая нами система индикаторов уровня жизни населения должна, безусловно, опираться на современную систему статистических данных. Поэтому в настоящем исследовании можно применить систему укрупненных разделов-рубрик, которые можно различным образом конкретизировать:

1. Доходы населения.
2. Распределение доходов и социально-экономическая дифференциация населения.
3. Структура потребительских расходов.
4. Жилищные условия населения.
5. Розничная торговля и платные услуги населению.
6. Показатели обеспеченности населе-

ния:

- 6.1. Медицинскими кадрами.
- 6.2. Больничными и амбулаторно-поликлиническими учреждениями.
- 6.3. Местами в детских дошкольных учреждениях, учреждениях среднего и среднего профессионального образования, высших учебных заведений.
- 6.4. Кадрами образовательных учреждений.
- 6.5. Квартирными телефонными аппаратами.
- 6.6. Абонентскими терминалами сотовой связи.
- 6.7. Культурно-досуговыми учреждениями и специалистами культурно-досугового профиля.
7. Пассажиоборот по видам транспорта.
8. Индексы цен на потребительские товары и услуги.

Ранее нами упоминалось, что наиболее предпочтительной является классификационная схема основных показателей уровня жизни населения, предложенная В.М. Жеребиным и А.Н. Романовым [6, с. 29]. Перечисленные нами укрупненные разделы-рубрики отчасти перекликаются с классификацией Жеребина и Романова. Однако, по нашему мнению, исходя из целей, задач, объекта и предмета нашего исследования, нецелесоо-

бразно включать в систему индикаторов уровня жизни населения, такие разделы, как:

- демографические параметры;
- природно-климатические условия жизни;
- элементы социальных гарантий.

На наш взгляд, первые два из названных

разделов будут расширять понятие «уровень жизни» до понятия «качество жизни», а последний из этих разделов подразумевает реализацию защиты и поддержки населения по большей части на уровне государства, а не региона (государственные социальные гарантии).

#### Литература

1. Бобков В.Н. История и перспективы нашей деятельности / В.Н. Бобков // Уровень жизни населения регионов России. - 2006. - № 10/11. - С. 9-18.
2. Гранберг А.Г. Основы региональной экономики: Учеб. для вузов / А.Г. Гранберг; Гос. ун-т, Высш. шк. экономики. - 3-е изд. - М.: ГУ ВШЭ, 2003. - 494 с.
3. Дмитричев И.И. Статистика уровня жизни населения: Учеб. пособие / И.И. Дмитричев. - М.: Госкомстат РФ, 1995.
4. Жеребин В.М. Сопоставление показателей уровня жизни и народного благосостояния в СССР, восточноевропейских и развитых капиталистических странах / В.М. Жеребин, Н.А. Ермакова; Под ред. М.А. Можинной // Человек, труд, потребление. - М.: ИСЭПН РАН, 1991.
5. Майер В.Ф. Уровень жизни населения СССР / В.Ф. Майер. - М.: Мысль, 1977. - С. 7.
6. Политика социально-экономического развития регионов: Монография / Воронеж. гос. ун-т, Воронеж. межрегиональный ин-т обществ. наук; Под ред. И.Е. Рисина, Ю.И. Трещевского. - Воронеж: ВГУ, 2002. - 235 с.

УДК 339.13

## ПРЕДПОСЫЛКИ ФОРМИРОВАНИЯ СОВРЕМЕННОЙ КОРПОРАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Н.М. Цыцарова, ассистент  
Ульяновский государственный технический университет

Интерес к корпоративной культуре со стороны российских менеджеров и исследователей стремительно растет. Это связано, прежде всего, с тем, что велико осознание роли корпоративной культуры в успехах компании. Российские менеджеры стремятся создать сильную корпоративную культуру, но зачастую это происходит путем переноса опыта западных компаний на российские компании без учета специфики условий ведения бизнеса и истории его становления. Корпоративная культура осознанно и неосознанно воспринимает ценности, которые присущи культуре предпринимательства данной страны.

Эти ценности формируются не в одночасье, а несут на себе отпечаток истории социально-

экономических отношений. Важную роль при этом играет исследование влияния национальной психологии на экономику и наоборот. Этим вопросом занимались М.Вебер, Дж. М. Кейнс, К. Маркс и др. Сегодня это уже целое направление в экономической науке, получившее название «этноэкономика».

Отечественные и зарубежные исследователи в своих работах не проходят стороной выявление черт национальной психологии, влияющих на экономику.

По их мнению, именно крепостная система привела к тому, что все потенциальные предприниматели-ремесленники, купцы, были не свободны, что выработывало психологию посто-