
лия, овощные и рыбные консервы, мясные полуфабрикаты, колбасы, алкоголь, пищевые концентраты и ароматизаторы.

Обязательная сертификация в России была введена в 1993 году. Тогда до 90% всех товаров, продающихся в стране, были поддельными.

После принятия закона о техрегулировании в 2003 году эта система в значительной степени перестала работать. Государство стало проверять только безопасность продуктов и косметики для здоровья. В то же время, право выдавать сертификаты получили и частные организации.

Главной причиной отмены обязательной сертификации эксперты называют соответствующее условие для вхождения во Всемирную торговую организацию.

В Евросоюзе обязательной сертификации подлежат еще меньше продаваемых товаров, чем в России, - только 15%. И процедура декларирования в большинстве случаев значительно проще. Например, производитель косметики посылает пакет документов в регулирующий орган и подписывает декларацию. Однако по первому требованию он должен предоставить для инспекции все документальные подтверждения. В то же время, с 1 января 2010 года в Европе вступила в силу директива, ужесточающая требования к продуктам. Теперь качество и безопасность товара гарантирует вся торговая цепочка: изготовитель, импортер и дистрибьютор.

Многие эксперты опасаются, что отмена обязательной сертификации снизит качество потребительских товаров, продаваемых в России. Критики нововведения опасаются волны фальсификата и товаров с опасными ингредиентами.

Однако не следует забывать, что санитарные нормы никто в России не отменял. Соответствие товара требованиям по безопасности по-прежнему будет подтверждать санитарно-эпидемиологические заключения СЭС. При этом выдавать его будет госструктура, в которой гарантированно есть необходимые лаборатории и обученный персонал.

Литература

1. Obligatorische Bescheinigung. [электронный ресурс] // www.germany.de (дата обращения: 26.02.2011)

ДЖОН РОКФЕЛЛЕР – МИЛЛИАРДЕР – ЛЕГЕНДА

С.С. Силион, Г. Р. Миначева, 2 курс, экономический факультет

Научный руководитель – ст. преподаватель М.Л. Ермолаева

ФГОУ ВПО «Ульяновская ГСХА»

John Davison Rockefeller is the most famous businessman all over the world. Working as an assistant bookkeeper for less than four dollars a week he showed a talent for detail and a strong work ethic from the beginning. In 1870 Rockefeller established the Standard Oil Company. By 1879 Standard Oil controlled 90% of refining capacity in the U.S.

Джон Рокфеллер при жизни вызывал как восхищение, так и ненависть своих соотечественников. Причисляемое к списку Великих Баронов-Разбойников, имя Рокфеллера, приобретшее весьма негативную оценку в начале века, сменилось достаточно позитивной к концу столетия. История Джона Д. Рокфеллера может без преувеличения считаться историей американской нефтяной индустрии. История развития нефтяного бизнеса - от неиспользуемого товара, каким нефть была в начале 19 века, до главной мировой экономической индустрии сегодня и по сей день отождествляется с историей Standard Oil и человека по имени Рокфеллер.

Джон Рокфеллер (1839—1937) - американский предприниматель и мультимиллионер. Джон Дэвисон Рокфеллер родился 8 июля 1839 года в штате Нью-Йорк. Его воспитанием занималась в основном мать, ярая баптистка. “Она и священник с младых лет внушали мне, что надо трудиться и экономить”, - вспоминал потом Рокфеллер. В семь лет он продавал выращенных им индюшек соседям, а заработанные на этом \$50 одолжил соседу под % .

Мало кто знал иную, человеческую сторону его натуры. Свойственные людям чувства Джон Дэвисон Рокфеллер спрятал в самый дальний карман, что и помогло ему стать самым успешным.

Школу Рокфеллер так и не окончил. В 16 лет, имея за плечами трехмесячные курсы бухгалтерии, он начал искать работу в Кливленде, где тогда жила его семья. Через шесть недель поисков он устроился на место помощника бухгалтера в торговую компанию “Хьюитт и Таттл” (Hewitt and Tuttle). Сначала ему платили \$17 в месяц, а затем - \$25. Получая их, Джон испытывал чувство вины, находя вознаграждение чрезмерно завышенным.

В 18 лет Джон Рокфеллер стал младшим партнёром коммерсанта Мориса Кларка. Встать на ноги новой компании помогла Гражданская война в США 1861-1865 годов. Воюющие армии щедро платили за необходимые вещи, и партнеры поставляли им муку, свинину и соль. К концу войны в штате Пенсильвания, недалеко от Кливленда, открыли залежи нефти, и город оказался в центре нефтяной лихорадки.

К 1864 году Кларк и Рокфеллер уже во всю занимались пенсильванской нефтью. Еще через год Рокфеллер решил сосредоточиться только на нефтяном бизнесе, однако Кларк был против. Тогда за \$72 500 Джон выкупил у партнера его долю и с головой погрузился в нефть. В 1870 году он создал «Стандард ойл». Вместе с другом и партнёром по бизнесу Генри Флаглером он стал собирать разрозненные нефтедобывающие и нефтеперерабатывающие предприятия в единый мощный нефтяной трест. Конкурененты не могли ему противостоять, Рокфеллер поставил их перед выбором: объединение с ним, либо разорение.

Не все положительно оценивали его методы работы и развития своего бизнеса. Но как показала история - победителей не судят.

В картотеке Standard Oil были сведения практически о каждом покупателе нефти в стране, об использовании каждого барреля, проданного независимыми дилерами, и даже данные о том, где покупает керосин каждый бакалейщик от острова Мэн до Калифорнии, что в наше время является «основой» маркетингового исследования, одной из ведущей деятельности в экономике.

К 1879 году Standard Oil контролировала 90% нефтеперерабатывающих мощностей в США, имея более 40 миллионов долларов в резервах денежной наличности.

В 1890 году был принят антитрестовый Закон Шермана, направленный на борьбу с монополиями. До 1911 года Рокфеллеру и его партнёрам удавалось обходить этот закон, однако затем «Стандард ойл» была разделена на тридцать четыре компании (практически все сегодняшние крупные американские нефтедобывающие компании ведут отсчет своей истории от «Стандард ойл»).

В 1917 году личное состояние Джона Дейвисона Рокфеллера оценивалось в сумму от \$900 млн до \$1 млрд, что составляло 2,5% от тогдашнего ВВП Соединенных Штатов. Полный федеральный бюджет Америки в 1917 году составлял 715 миллионов долларов. Таким образом, Рокфеллер мог лично финансировать государство в течение года, имея большой остаток в запасе. Сегодня даже грандиозное состояние Билла Гейтса составляет примерно лишь 0.5 % от валового национального продукта. Все это лишнее раз показывает, что Джон Д. Рокфеллер и на сегодняшний день остается самым богатым человеком в Американской истории. К концу жизни Рокфеллер помимо долей в каждой из 32 “дочек” Standard Oil владел 16 железнодорожными и шестью сталелитейными компаниями, девятью банками, шестью пароходствами, девятью риэлторскими фирмами и тремя апельсиновыми рощами.

Владения Standard Oil в 1903 году охватывали около 400 предприятий, 90 тыс. миль трубопроводов, 10 тыс. железнодорожных цистерн, 60 океанских танкеров, 150 речных пароходов. Компания транспортировала и перерабатывала более 80% добываемой в США нефти. Доля Standard Oil в мировой торговле нефтью превышала 70%.

Начиная с 1897 года Рокфеллер постепенно передаёт функции управления «Стандарт ойл» наиболее способным партнёрам, а сам всё более занимается благотворительностью. Благодаря Рокфеллеру в 1892 году был основан Чикагский университет, в 1901 году - Медицинский институт имени Рокфеллера (позднее Университет имени Рокфеллера), годом позже - Всеобщий образовательный совет и в 1913 году - Фонд Рокфеллера. Под конец жизни Рокфеллер раздал до полумиллиарда долларов. Из них около \$80 млн получил Чикагский университет, не меньше \$100 млн - баптистская церковь. Именем Джона Д. Рокфеллера, финансировавшего экспедицию США под начальством Р. Бэрда, названо открытое в 1934 году «Рокфеллер плато» (англ. «Rockefeller Plateau») - ледниковое плато в западной части Земли Мэри Бэрд (Западная Антарктида). Добившись всего, о чем мечтал, он хотел дожить до ста лет: заветная дата была близка, и задача казалась выполнимой. Но 23 мая 1937 года он умер от сердечного приступа в возрасте 97 лет. Имя Рокфеллера стало символом богатства, оно стало именем нарицательным.

Литература

1. John Davison Rockefeller. [электронный ресурс]//<http://www.u-s-history.com/pages/h957.html> (дата обращения: 23.03.2011)
2. John Davison Rockefeller. [электронный ресурс] // <http://en.wikipedia.org/wiki/JDR> (дата обращения: 25.03.2011)
3. John D. and Standard Oil. [электронный ресурс] // <http://www.bgsu.edu/departments/acs/1890s/rockefeller/bio2.htm> (дата обращения: 24.03.2011)

ТЕНЕВОЙ РЫНОК

Ю.А. Сосина, 2 курс, экономический факультет

**Научный руководитель – ст. преподаватель С.В. Антонова
ФГОУ ВПО «Ульяновская ГСХА»**

The black market (sometimes known as underground or black economy) is trade, goods and services that are not part of the official economy of a country; this may be legal activities where taxes are not paid, or illegal activities, such as drug trafficking, arms trafficking.

Черный рынок (иногда известный как подземная или теневая экономика) - это торговля товарами и услугами, которые не являются частью официальной экономики страны; это могут быть юридические действия, без уплаты налогов, или незаконная деятельность, а именно незаконный оборот наркотиков, незаконная торговля оружием.

В современных обществах подземная экономика охватывает обширное множество действий. Подземная экономика проявляется меньше в странах, где экономическая свобода больше, и прогрессирует в тех областях, где коррупция, регулирование, или юридические монополии ограничивают деловую активность в различных товарах, услугах, или торговых группах.

Цена товаров на рынке

Товары, приобретенные незаконно, определяются двумя уровнями цен. Они могут быть более дешевыми, по сравнению с официальными рыночными ценами. Поставщик не должен платить за издержки производства или налоги. Это обычно бывает в подземной экономике. Преступники крадут товары и продают их по более низкой цене по сравнению с рыночной ценой, но нет никакой квитанции, гарантии, и т.д.

Они могут быть более дорогими, по сравнению с официальными рыночными ценами. Продукт