

grain crops in SPK «Beacon». About increase in labor productivity.

УДК 619:616-07

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЛИЗИНГ НА ТЕРРИТОРИИ РФ.

*Е.А.Широковская, студентка 4 курса экономического факультета
Научный руководитель – Ю.В.Нуретдинова,
кандидат экономических наук
ФГБОУ ВПО «Ульяновская государственная
сельскохозяйственная академия»*

Ключевые слова: международный лизинг, прямой лизинг, истинный лизинг, сублизинговые сделки.

Работа посвящена определению роли международного лизинга в расширении и обновлении производства лизингополучателя через инвестиционные вложения лизингодателя, расширение спектра используемых новых технологий, через аренду оборудования, возможности ведения бизнеса при незначительных первоначальных взносах.

Международный лизинг - это форма международного финансирования, предполагающая использование благоприятного налогового режима той или иной страны. Выгодность этой формы финансирования - с одной стороны - в экспорте налоговых льгот из страны лизингодателя в страну лизингополучателя, с другой стороны - в получении преимуществ лизингополучателем в виде возможности привлечения финансирования под более низкие проценты и соответственно уменьшения общей стоимости сделки.

Существуют страны, где суммарная нагрузка на лизинговый платеж ниже, чем в РФ (для примера, Великобритания НДС - 15%, корпоративный налог (аналог налога на прибыль) - 19%, Гибралтар - налогов нет, Греция - налог на прибыль - 25 % при этом НДС в диапазоне от 0 до 19 %, по ряду территорий (острова) НДС уменьшается от базового на 30%.

«Положительные моменты» международного лизинга:

1. Организации требуется оборудование (имущество), которое не производится на территории РФ. Для эффективного развития бизнеса, связанного с производством, наиболее перспективным является приобретение оборудования, технологически превосходящие существующие аналоги, производимые в РФ.

Возможность приобрести оборудование от иностранной организации - производителя с меньшим количеством посредников. Цена договора международного лизинга ниже цены договора лизинга с компаниями, резидентами РФ.

2. Приобретение оборудования от иностранной организации, специализирующейся на работе с тем или иным производителем оборудования, является одним из существенных факторов, влияющих на своевременное и качественное послегарантийное обслуживание объекта лизинга. На рынке западных стран много лизинговых компаний, которые напрямую работают с производителем продукции. В РФ практика анализа рынка лизинговых услуг, показывает, что большинство ведущих лизинговых компаний работают с полным спектром лизингового оборудования.

3. Более широкий спектр дополнительных услуг к договору лизинга

4. Законодательные льготы для лизингополучателя.

5. Минимизация налогообложения через трансферт льгот из страны лизингодателя в страну лизингополучателя.

Какими недостатками обладает международный лизинг

1. Пристальное внимание контролирующих органов за лизинговым имуществом. Жесткие меры административной ответственности за нарушения, связанные с лизинговым имуществом.

2. Не решенные проблемы законодательства в исполнении обязанностей налогового агента в части уплаты налогов и ведения учета.

3. Ограничение на проведение капитального ремонта лизингового имущества, а так же его реконструкцию и модернизацию.

4. Сложности в «оценке предмета лизинга» для целей уплаты таможенных и иных платежей в случае изменения таможенного режима. Проблема «выкупной цены».

Понятие «лизинг» происходит от английского слова «lease» - сдавать и получать имущество во временное владение и пользование, то есть сдавать и получать его на условиях аренды.

Международный лизинг в РФ характеризуется следующим:

1. Международным лизингом в соответствии с п.1 ст.7 Федерального Закона «О финансовой аренде (лизинге)» признаются договора, в которых лизингодатель или лизингополучатель являются нерезидентами РФ.

2. Различиями в критериях оценки кредитных рисков в стране лизингодателя. Дело в том, что критерии, которые применяются к оценке кредитоспособности, могут кардинально различаться, особенно если

лизингодатель является резидентом страны с развитой рыночной экономикой.

3.Существование множественности вариантов права, применимого к международным лизинговым операциям:

о Право, предоставленное конвенцией УНИДРУА. (Это наиболее предпочтительный вариант международного лизинга).

о Право страны лизингодателя. (Применяется в случаях, когда сделка не регулируется Конвенцией и стороны не определили применимое право).

о Право страны, избранное сторонами сделки. (Применяется, если стороны определили право при совершении сделки как право страны лизингодателя или лизингополучателя, так и право любой другой страны).

4.Законодательства западных стран классифицируют лизинг как разновидность института аренды, российское же законодательство пытается представить лизинг одновременно как отдельный вид гражданско-правового договора и разновидность договора аренды.

5.Законодательные льготы (п.7ст.259 НК РФ) для лизингового имущества в случае международного лизинга фактически не применяются. (Сложившаяся практика отношений предполагает учет предмета лизинга на балансе лизингодателя - инопартнера. Практика западных стран в области лизинга предполагает равенство срока полезного использования оборудования и срока договора лизинга (за исключением договоров возвратного лизинга).

Лизинг с условной продажей представляет собой продажу оборудования с рассрочкой платежа. Объект лизинга выступает в качестве обеспечения предоставленного фирмой кредита. Срок аренды обычно составляет 75% от предлагаемого срока службы имущества. В случае использования лизинга с условной продажей лизингополучатель после истечения срока действия договора имеет право приобрести лизинговое имущество по льготной цене, фиксированной в договоре. Истинный лизинг направлен на оптимизацию налоговых платежей. При использовании данного вида лизинга срок экономической жизни оборудования больше, чем срок действия лизингового договора, а лизингополучатель имеет право приобрести лизинговое имущество по справедливой рыночной цене после истечения срока действия лизингового договора.

Лизинг с опционом используется при работе с автотранспортом, предназначенным для эксплуатации на шоссейных автодорогах. Ни грузовой автотранспорт, ни сельскохозяйственная и строительная техника

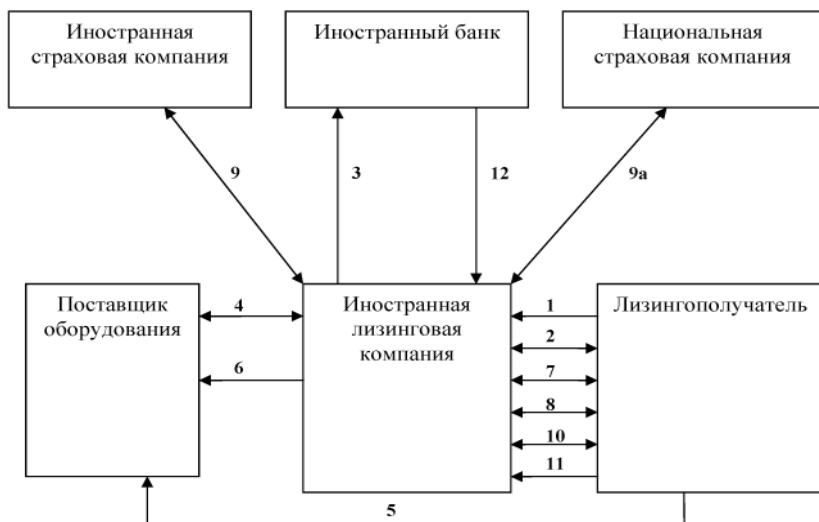


Рис. 1. Схема международных лизинговых операций [2]
 Условные обозначения: 1 — подача потенциальным лизингополучателем заявки на оборудование; 2 — заключение о платежеспособности лизингополучателя; 3 — получение банковской ссуды; 4 — подписание договора о купле-продаже предмета лизинга; 5 — поставка предмета лизинга; 6 — оплата поставки; 7 — акт приемки оборудования в эксплуатацию; 8 — подписание лизингового соглашения; 9, 9а — подписание договора о страховании предмета лизинга; 10 — осуществление лизинговых платежей; 11 — возврат предмета лизинга; 12 — возврат ссуды и выплата процентов.

Анализ международной практики позволяет классифицировать сделки международного лизинга, представленной на рис.2.

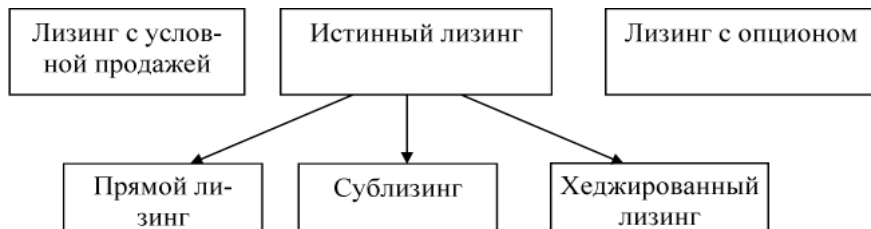


Рис. 2. Классификация сделок международного лизинга

не могут являться объектом лизинга с опционом, что существенно снижает его значимость для лизинговых операций с недвижимостью.

Библиографический список:

1. Федеральный закон от 29.10.1998 N 164-ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)».
2. Федеральный закон от 08.02.1998 N 16-ФЗ «О присоединении Российской Федерации к Конвенции УНИДРУА о международном финансовом лизинге».
3. Письмо ГТК РФ от 18.06.2004 № 01-06/22236 «Об определении таможенной стоимости товаров, ввозимых в соответствии с внешнеэкономическими договорами различных видов».
4. Постановление Правительства РФ от 24.03.2006 № 168 «О временных ставках ввозных таможенных пошлин в отношении отдельных видов технологического оборудования».

THE INTERNATIONAL LEASING IN THE TERRITORY OF THE RUSSIAN FEDERATION.

*E.A. Shirokovskaya, student 4 courses of economics department
The research supervisor – Yu. V. Nuretdinova
FGBOU VPO «Ulyanovsk state agricultural academy»*

Key words: international leasing, direct leasing, true leasing, subleasing transactions.

Work is devoted to definition of a role of the international leasing in expansion and updating of production of a lizingopoluchatel through investment investments of the lessor, expansion of a range of used new technologies, through rent of the equipment, business possibility at insignificant initial contributions.