

А.С.Бобылева //Актуальные вопросы финансовых отношений в сельском хозяйстве. – Ульяновск: УГСХА, 2001. – С. 19–24.

22. Платежеспособность и деловая активность/ А.С.Бобылева, С.В.Китаева, Н.М.Нейф, Т.В.Трескова // Современные аспекты формирования и использования финансовых ресурсов на макро и микроуровнях. – Ульяновск: УГСХА, 2004. – С. 16–23.

23. Челнокова, С.В. Статистика. Часть 1: учебно-методический комплекс / С.В. Челнокова.– Ульяновск: УГСХА, 2007. – 300с.

24. Челнокова, С.В. Практикум по статистике. Часть 2: учебно-методический комплекс / С.В. Челнокова.- Ульяновск: УГСХА, 2007. – 244 с.

ANALYSIS OF LIQUIDITY WITHIN THE FINANCIAL MANAGEMENT

Nelidina A.I., Zotova G.G.

Keywords: *liquidity, solvency, business, analysis.*

The article discusses the different interpretations of the terms liquidity and solvency; presents an analysis of the liquidity and solvency of a particular organization.

УДК 336:01.56

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ ВТО

*Пашкова И.С., студентка 3 курса экономического факультета
Научный руководитель – Нуретдинов И. Г., к.э.н., доцент
ФГБОУ ВПО «Ульяновская ГСХА им. П.А. Столыпина»*

Ключевые слова: *Всемирная торговая организация, малые предприятия, принципы функционирования, средний бизнес.*

В работе рассмотрены основные положительные и отрицательные стороны функционирования малых предприятий в условиях ВТО.

22 апреля 2012 года Россия вступила в ВТО, что стало поводом для дискуссии о том, насколько нужно стране являться членом этого международного образования и о том, какие последствия ждут страну в связи с обязательствами, принятыми в рамках ВТО. На сегодняшний день более убедительным и аргументированным выглядит мнение скептиков, которые говорят о низкой конкурентоспособности отечественной экономики и считают, что в скором времени в целом ряде отраслей произойдет вытеснение российской продукции импортной. Снижение привлекательности для иностранных инвесторов прямых вложений в создание производств на территории России является дополнительным риском.

Так что же такое ВТО? ВТО – Всемирная торговая организация, являющаяся преемницей функционирующего с 1947 г. Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ), деятельность свою начала с 1 января 1995 г. ВТО необходима для регулирования торгово–политических отношений участников Организации на основе пакета Соглашений Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров (1986–1994 гг.). Эти документы являются правовой основой современной международной торговли.[3]

К основным принципам и правилам ВТО относятся:

1. торговля без дискриминации, т.е. взаимное благоприятствования в торговле и взаимное предоставление национального режима товарам и услугам зарубежного происхождения;
2. регулирование торговли в основном тарифными методами;
3. отказ от каких либо количественных или других ограничений;
4. доступность информации в сфере торговой политикой;
5. решение торговых споров с помощью консультаций и переговоров и т.д.[3]

Рассмотрим, повлияло ли вступление в ВТО на функционирование малых предприятий. Предполагалось, что в условиях открытых рынков ВТО малый бизнес мог получить следующие возможности:

- улучшение делового и инвестиционного климата для развития бизнеса;
- защита производителей от несправедливого соперничества и дискриминации в торговле на мировых рынках;
- свобода транзита товаров – доступ к международному механизму разрешения споров;
- возможность противостоять бюрократическим, законодательным и административным барьерам;

- возможность привлечения международных инвестиций в предпринятия малого и среднего бизнеса.[1]

Однако при этом могли возникнуть и следующие угрозы:

- повышение рисков существования фирм из-за усиления конкуренции со стороны зарубежных компаний;

- увеличение издержек производства, что может быть связано с возможным нивелированием внутренних цен на топливно-энергетические ресурсы и тарифов на инфраструктурные услуги с уровнем мировых цен;

- снижение конкурентоспособности малых предприятий, связанное с отсутствием современного оснащения, производственных и информационных технологий, стандартов качества;

- возможная утечка опытных и высококвалифицированных сотрудников, которые могут уйти в зарубежные компании на более привлекательные условия;

- трудности с выходом на новые рынки из-за малой информированности, сложностей в поиске потенциальных партнеров и т.д.[1]

Аналитическим центром ОАО «МСП Банк» был проведен опрос, связанный с финансовым состоянием и ожиданиями малого бизнеса, связанными с прогнозами последствий вступления страны в ВТО для российского бизнеса, который охватил 1214 компаний малого и среднего бизнеса из 16 регионов России (по 2 региона в каждом из федеральных округов). Выяснилось, что около 70% предпринимателей считают, что членство в ВТО никак на них не отразится, а часть из них затруднились с ответом из-за малой информированности в этом вопросе, примерно 16% посчитали, что условия ухудшатся, около 14% ожидают улучшений.

В общем, прогнозы предпринимателей носят отрицательный характер, но заметно отличаются у разных категорий предприятий. Наиболее мрачно настроены средние предприятия, в свою очередь микро-бизнес не ждет каких либо негативных изменений. Если смотреть по отраслям, нейтральные оценки высказывают строительные компании, а крайне негативные прогнозы строят агропредприятия. Также практически не боятся последствий вступления в ВТО инновационно-активные компании. То же самое можно сказать и о финансово устойчивых предприятиях с положительной динамикой развития.[2]

Я считаю, что на сегодняшний день малый и средний бизнес не успел еще почувствовать на себе результаты вступление в ВТО, поскольку для того чтобы эффект действительно распространился нужно время. Аналитик независимого аналитического агентства «Инвесткафе»

Дарья Пичугина полагает, что наиболее тяжелыми станут 2014–2015 годы, когда иностранные компании, которым будет упрощен выход на российский рынок, воспользуются этим сполна. Основной проблемой для российского бизнеса станет чрезмерная конкуренция, связанная со снижением пошлин и, соответственно, определенным снижением цен на зарубежные товары, с упрощенным выходом на российский рынок иностранных компаний, которые обладают улучшенными и более современными технологиями производства, а также большими финансовыми ресурсами и квалифицированными кадрами[4].

Библиографический список:

1. Казакова, А.Х. Вступление России в ВТО: плюсы и минусы для отечественного сельского хозяйства / А.Х. Казакова, М. А. Егорова // Материалы Всероссийской студенческой научной конференции «Столыпинские чтения. Проблемы развития АПК в условиях вхождения в ВТО». – Ульяновск: УГСХА им. П.А. Столыпина, 2013. –С. 128–132.

2. Майоров, П.С. Использование теории А.В. Чаянова в построении современной кооперативной системы / П.С. Майоров, С.Н. Сушкова // Материалы IV Международной научно-практической конференции «Аграрная наука и образование на современном этапе развития: опыт, проблемы и пути их решения». – Ульяновск: УГСХА им. П.А. Столыпина, 2012. – Том 3. – С. 138–141.

3. Нуретдинов, И.Г. Региональные особенности продовольственной безопасности (на материалах Ульяновской области) / И.Г. Нуретдинов // Вестник Алтайского государственного аграрного университета. – 2010. – Том 67, №5. – С.95–99.

4. Нуретдинова, Ю.В. Направления развития отношений собственности на сельхозугодия / Ю.В. Нуретдинова // Научно-технические ведомости Санкт-Петербургского Политехнического Университета. – 2009. – Том1, № 71. – С. 62 – 65.

5. Нуретдинов, И.Г. Малый бизнес как важный элемент развития Ульяновской области / И.Г. Нуретдинов // Научный вестник Технологического института – филиала ФГБОУ ВПО «Ульяновская ГСХА им. П.А. Столыпина».- 2013. – № 12. – С. 282–283.

6. Дозорова, Т.А. Организационно-экономические условия развития малых форм хозяйствования в сельском хозяйстве / Т.А.Дозорова, Ю.В.Лешина // Вестник Ульяновской государственной сельскохозяйственной академии.– 2013. – № 2. –С. 131–136.

7. Дозорова, Т.А. Развитие потребительской кооперации в АПК / Т.А. Дозорова. – Ульяновск: УГСХА, 2012. – 89 с.

8. Дозорова, Т.А. Теория потребительской кооперации начала XX века / Т.А. Дозорова // Вестник Ульяновской государственной сельскохозяйственной академии. – 2011. – № 2. – С. 142–146.

9. Лапшина, Г.В. О направлениях государственной поддержки малых форм хозяйствования на селе / Г.В. Лапшина, Ю.А. Лапшин // Вестник Федерального государственного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Московский государственный агроинженерный университет им. В.П.Горячкина». – 2012. – №1 (52). – С. 111–112.

10. Лёшина, Е.А. Учет на предприятиях малого бизнеса: учебное пособие / Е.А. Лёшина, Н.Е. Климушкина, М.А. Суркова, О.И. Хамзина. – Ульяновск: УГСХА им. П.А. Столыпина, 2014. – 133 с.

11. Сушкова, С.Н. Использование теории дифференциальных оптимумов при формировании современной кооперативной системы АПК / С.Н. Сушкова, Т.Ю. Сушкова // Материалы IV Международной научно-практической конференции «Аграрная наука и образование на современном этапе развития: опыт, проблемы и пути их решения». – Ульяновск: УГСХА им. П.А. Столыпина, 2012. – Том 3. – С. 195–201.

12. Сушкова, С.Н. Формирование современной кооперативной системы в агропромышленном комплексе: теория и практика / С.Н. Сушкова, Т.Ю. Сушкова // Научное обозрение: теория и практика. – 2013. – № 4. – С. 13–18.

13. Тарасова, Е.А. Меры государственной поддержки, необходимые для адаптации регионального сельского хозяйства к условиям членства в ВТО (на материалах Ульяновской области) / Е.А. Тарасова, Е.А. Погодина, О.М. Ягфаров // Экономика и предпринимательство. – 2013. – №12–2. – С. 300–304.

14. Катаев, В.И. Экономические основы обеспечения устойчивости крестьянских хозяйств / В.И. Катаев // Международный сельскохозяйственный журнал. – 2005. – №4. – С. 13–15.

15. Катаев, В.И. Стратегия роста экономической эффективности крестьянских хозяйств : монография / В.И. Катаев. – Ульяновск: УГСХА, 2005.

16. Долгова, И.М. Современное состояние и пути развития агропромышленного комплекса г. Ульяновска / И.М. Долгова, М.Л. Яшина // Экономика и предпринимательство. – 2012. – № 3. – С. 80–83.

17. Дозорова, Т.А. Практические рекомендации по организационно-экономическим основам деятельности малых форм хозяйствования на селе / Т.А. Дозорова, М.С. Салова, В.М. Севастьянова. – Ульяновск: УГСХА, 2011. – 132 с.

18. Дозорова, Т.А. Организационно-экономические основы развития малых форм хозяйствования на селе / Т.А. Дозорова, В.М. Севастьянова . – Ульяновск: УГСХА, 2011. – 132 с.

19. Богданова, Е.В. Проблема деятельности индивидуальных предпринимателей в свете новых изменений пенсионного законодательства / Е.В. Богданова, А.И. Шаброва // Материалы II Всероссийской студенческой научной конференции «В мире научных открытий». – Ульяновск: УГСХА им. П.А. Столыпина, 2013. – Том III. – С. 58–62.

20. Тульчеев, В.В. Аграрный сектор России в ВТО: преимущества и риски / В.В. Тульчеев, Н.Д. Лукин, О.М. Ягфаров // Экономика, труд, управление в сельском хозяйстве. – 2012. – №3. – С. 2–5.

CURRENT STATE OF SMALL ENTERPRISES IN THE CONDITIONS OF THE WTO

Paschkova I.S., Nuretdinov I.G.

Key words: *World Trade Organization, small enterprises, principles of functioning, medium business.*

In work the main positive and negative sides of functioning of small enterprises in the conditions of the WTO are considered.

УДК 332.142.4

СОЗДАНИЕ КЛАСТЕРОВ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

*Пенкина И.В., студентка 4 курса экономического факультета
Научный руководитель – Голубева Е.А., к.э.н., доцент
ФГБОУ ВПО «Ульяновская ГСХА им. П.А. Столыпина»*

Ключевые слова: *кредитоспособность, кластер, сельское хозяйство, инновационное развитие, конкуренция.*