

ные проблемы и перспективы развития бухгалтерского учета, отчетности и аудита». – Ульяновск: УГСХА, 2006. – С.81-88.

INTANGIBLE ASSETS: A COMPARISON OF RUSSIAN AND INTERNATIONAL LAW

Shusterova A.N.

Key words: *intangible assets; IFRS; identifiability*

In article the comparative analysis of the Russian and international standards connected with intangible assets is offered. The algorithm of recognition of object as a non-material asset according to IFRS is presented.

УДК 657

ПУТИ И РЕЗЕРВЫ СОКРАЩЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ПОКУПАТЕЛЕЙ ОРГАНИЗАЦИИ

*Шустерова А.Н., студентка 1 курса экономического факультета
Научный руководитель – Прохорова Л.М., кандидат экономических наук, доцент
ФГБОУ ВПО «Ульяновская ГСХА им. П.А. Столыпина»*

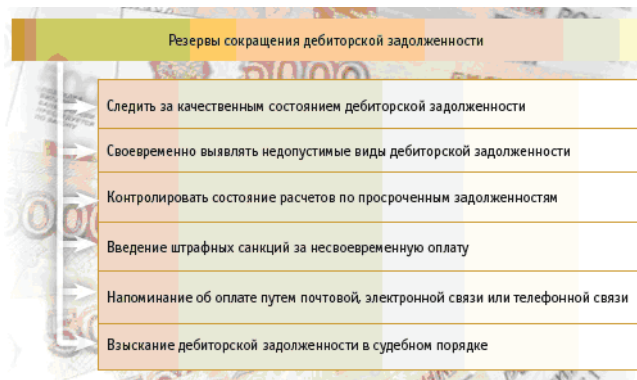
Ключевые слова: *дебиторская задолженность; резервы; долг*

В статье предложены пути и резервы сокращения дебиторской задолженности покупателей организации.

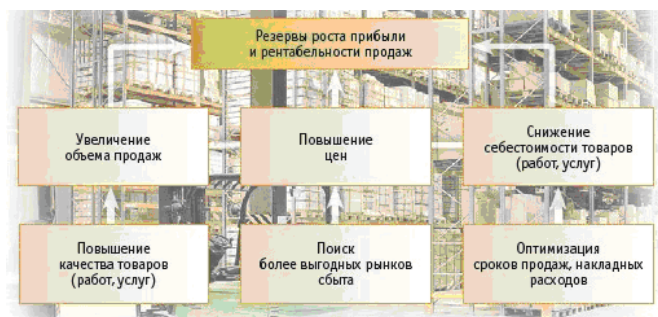
В целях повышения эффективности производственно-хозяйственной деятельности и сокращения дебиторской задолженности, возникает необходимость разработки политики для своих покупателей. На основе сведений об имеющихся и потенциальных покупателях, касающихся их финансового состояния, а также возможности своевременной платы за поставленную продукцию, надежности покупателей, их можно разбить на три группы:

- надежные покупатели;
- обычные покупатели;
- группа риска [1].

На рисунке 1 представим возможные мероприятия по сокращению дебиторской задолженности покупателей, находящихя в группе риска.



Кроме того, важным источником увеличения финансовых результатов хозяйствования является, на наш взгляд, оптимизация структуры реализуемых товаров (работ, услуг), то есть увеличение доли тех товаров (работ, услуг), которые приносят наибольшую прибыль организации. Возможны варианты роста прибыли и рентабельности продаж, а это – увеличение объема реализации товаров (работ, услуг), снижение их себестоимости, повышение продажных цен. Предложенные нами резервы роста прибыли и рентабельности продаж рассмотрим на рисунке 2.



Исходя из предложенных нами резервов, как по оптимизации неоправданной дебиторской задолженности покупателей, так и резервов роста прибыли и рентабельности, следует производственная необходимость продуманной

разработки комплексной программы (политики), которая должна основываться на грамотном, взвешенном подходе в оценке сложившегося состояния расчетов с покупателями и заказчиками [2,3].

Все это, на наш взгляд, не только позволит усовершенствовать расчеты, но и будет способствовать увеличению оборачиваемости средств, в том числе находящихся в расчетах с дебиторами организации. Тем самым повысится эффективность использования оборотного капитала, улучшится финансовое состояние организации и минимизируется вероятность наступления ее несостоятельности [4,5].

Библиографический список

1. Прохорова, Л.М. К вопросу управления и порядку списания дебиторской задолженности / Л.М. Прохорова, Н.Е. Климушкина // Наука и образование в XXI веке: сборник научных трудов. Материалы Международной научно-практической конференции. – Ч.8. – Тамбов, 2013. – С.100-102.
2. Офтина, Н.Ю. Резервы по сомнительным долгам как рычаг управления дебиторской задолженностью / Н.Ю. Офтина, Л.М. Прохорова // Материалы II Всероссийской студенческой научной конференции «В мире научных открытий». – Ульяновск: УГСХА им. П.А. Столыпина, 2013. – Том III. – С.223-226.
3. Прохорова, Л.М. Формирование резерва по сомнительным долгам в бухгалтерском учете / Л.М. Прохорова, Н.Е. Климушкина, Н.В. Китаева // Материалы III Международной научно-практической конференции «Аграрная наука и образование на современном этапе развития: опыт, проблемы и пути их решения». – Ульяновск: УГСХА, 2011. – С.250-252.
4. Прохорова, Л.М. Управление дебиторской задолженностью как составной частью оборотных средств на предприятии / Л.М. Прохорова, С.В. Челнокова // Экономика и предпринимательство. – 2014. – №11-3. – С.606-608.
5. Соколов, А.П. Совершенствование функций учета расчетов с поставщиками и заказчиками / А.П. Соколов, Н.А. Богданова, В.В. Рассадин, А.В. Рассадин // Вестник Ульяновской государственной сельскохозяйственной академии. – 2009. – 2(9). – С.21-25.

WAYS AND RESERVES OF REDUCTION OF RECEIVABLES OF BUYERS OF THE ORGANIZATION

Shusterova A.N.

Key words: *receivables; reserves; debt*

In article ways and reserves of reduction of receivables of buyers of the organization are offered.